



Présentation sur les résultats trimestriels

Groupe Banque TD

T3 2023

24 AOÛT 2023

Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs

De temps à autre, la Banque (comme elle est définie dans le présent document) fait des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission (SEC) des États-Unis et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment de la *Private Securities Litigation Reform Act of 1995* des États-Unis. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document, dans le rapport de gestion (le « rapport de gestion de 2022 ») du rapport annuel 2022 de la Banque à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques », aux rubriques « Principales priorités pour 2023 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, Services de détail aux États-Unis, Gestion de patrimoine et Assurance et Services bancaires de gros, et à la rubrique « Réalisations en 2022 et orientation pour 2023 » pour le secteur Siège social, ainsi que dans d'autres documents précisant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2023 et les années suivantes et les stratégies pour les atteindre, le contexte réglementaire dans lequel la Banque exerce ses activités, et le rendement financier attendu de la Banque. Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes et expressions comme « objectif », « cible », « croire », « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier » et « pouvoir » et de verbes au futur ou au conditionnel.

De par leur nature, ces énoncés prospectifs obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement physique et financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes – dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir – peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient entraîner, isolément ou collectivement, de tels écarts incluent les risques, notamment, stratégiques, de crédit, de marché (y compris le risque de position sur titres de participation, le risque sur marchandises, le risque de change, le risque de taux d'intérêt et le risque d'écart de taux), d'exploitation (y compris les risques liés à la technologie, à la cybersécurité et à l'infrastructure), de modèle, d'assurance, de liquidité, d'adéquation des fonds propres, ainsi que les risques juridiques, réglementaires et liés à la conduite, d'atteinte à la réputation, environnementaux et sociaux, et les autres risques. Ces facteurs de risque comprennent notamment la conjoncture économique et commerciale dans les régions où la Banque exerce ses activités; le risque géopolitique; le risque d'inflation, d'augmentation des taux d'intérêt et de récession; les répercussions économiques, financières et autres d'une pandémie comme la pandémie de COVID-19; la capacité de la Banque à mettre en œuvre ses stratégies à long terme et ses principales priorités stratégiques à court terme, notamment réaliser des acquisitions et des ventes, fidéliser la clientèle et élaborer des plans stratégiques; les risques liés à la technologie et à la cybersécurité (y compris les cyberattaques, les violations des données et les défaillances technologiques) visant la technologie informatique, Internet, les systèmes d'accès au réseau ou les autres systèmes ou services de communications voix-données de la Banque; le risque de modèle; la fraude à laquelle la Banque est exposée; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées, notamment relativement au traitement et au contrôle de l'information et d'autres risques découlant de l'utilisation par la Banque de fournisseurs de services tiers; l'incidence de la promulgation de nouvelles lois et de nouveaux règlements et de la modification des lois et des règlements actuels ou de leur application, y compris, sans s'y restreindre, les lois fiscales, les lignes directrices en matière d'information sur les fonds propres et les directives réglementaires en matière de liquidité; la surveillance réglementaire et le risque de conformité; la concurrence accrue exercée par les sociétés établies et les nouveaux venus (y compris de la concurrence d'entreprises de technologie financière et autres grands concurrents technologiques); l'évolution des attitudes des consommateurs et des technologies perturbatrices; l'exposition aux litiges et aux affaires réglementaires d'envergure; la capacité de la Banque de recruter, former et maintenir en poste des talents clés; les changements apportés aux notations de crédit de la Banque; les variations des taux de change, des taux d'intérêt, des écarts de taux et du prix des actions; l'augmentation des coûts de financement et de la volatilité des marchés causée par l'illiquidité des marchés et la concurrence pour l'accès au financement; le risque de transition du taux interbancaire offert (IBOR); les estimations comptables critiques et les changements apportés aux normes, politiques et méthodes comptables utilisés par la Banque; les crises d'endettement potentielles et existantes à l'échelle internationale, le risque environnemental et social (y compris les changements climatiques); et l'occurrence d'événements catastrophiques naturels et autres que naturels et les demandes d'indemnisation qui en découlent. La Banque avise le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles et que d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2022, telle qu'elle peut être mise à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite et dans les communiqués (le cas échéant) relatifs à tout événement ou à toute transaction dont il est question aux rubriques « Acquisitions importantes », « Événements importants, événements postérieurs à la date de clôture et acquisitions en cours », « Événements importants et postérieurs à la date de clôture » ou « Événements importants » dans le rapport de gestion pertinent, lesquels peuvent être consultés sur le site Web www.td.com/fr. Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque. Il ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes étayant les énoncés prospectifs figurant dans le présent document sont décrites dans le rapport de gestion de 2022 à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques », aux rubriques « Principales priorités pour 2023 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, Services de détail aux États-Unis, Gestion de patrimoine et TD Assurance et Services bancaires de gros, et à la rubrique « Réalisations en 2022 et orientation pour 2023 » pour le secteur Siège social, qui peuvent être mises à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite.

Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et le rendement financier prévu de la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne l'exige.

Notre stratégie

Modèle d'affaires éprouvé

Marques de premier plan

Solide bilan et appétit pour le risque modéré

Croissance des résultats constante et prévisible

Tournés vers l'avenir

Repenser les services financiers

Proposer Une seule TD

Investir à des fins de croissance

Axés sur des objectifs

Souci constant du client

Talents diversifiés et culture inclusive

Créer un avenir durable

Modèle d'affaires éprouvé

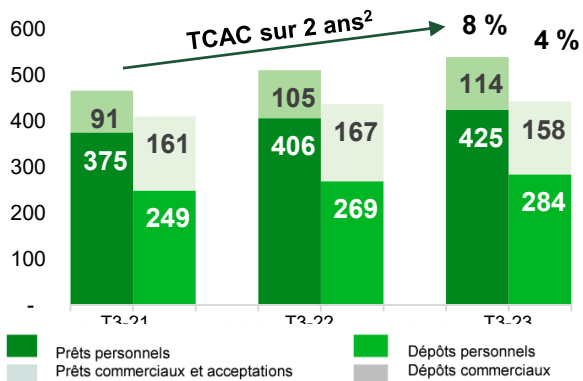
Diversification et portée, soutenues par une solide culture de gestion des risques

- Résultat comme présenté de 3,0 G\$, en baisse de 8 % (3,7 G\$, en baisse de 2 %, après rajustement¹)
- RPA comme présenté² de 1,57 \$, en baisse de 10 % (1,99 \$, en baisse de 5 %, après rajustement¹)
- Dans nos secteurs de détail, solide croissance des prêts et du rendement des produits
- Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires³ de 15,2 %, y compris le rachat de 14,25 millions d'actions ordinaires au cours du trimestre
- Annonce de notre intention de lancer une nouvelle offre publique de rachat dans le cours normal des activités (OPRCNA) de jusqu'à 90 millions d'actions ordinaires, sous réserve des approbations réglementaires

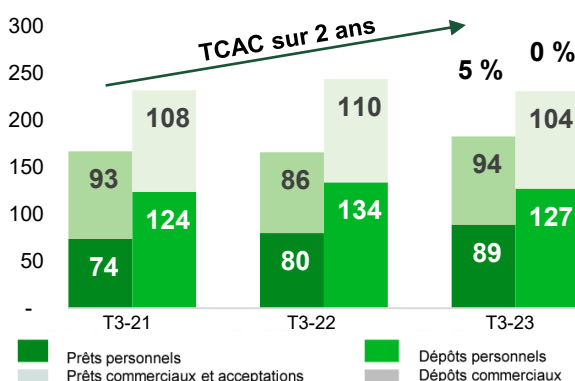
Modèle d'affaires éprouvé

Forte activité des clients

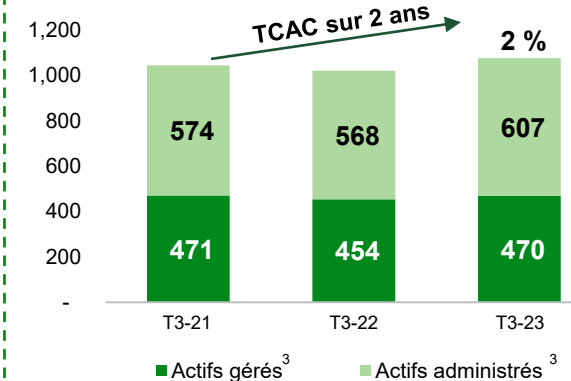
Volumes moyens – Services bancaires personnels et commerciaux au Canada (en G\$)



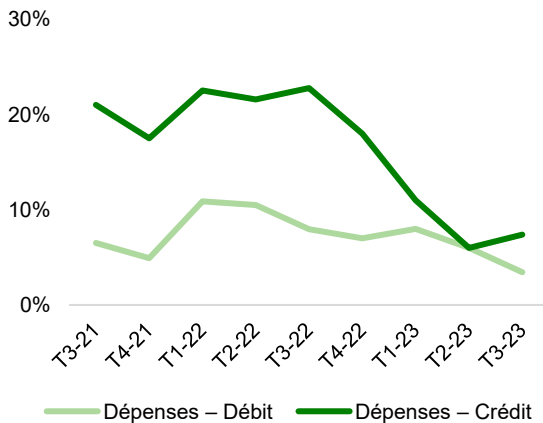
Volumes moyens – Services de détail aux États-Unis (en G\$ US)¹



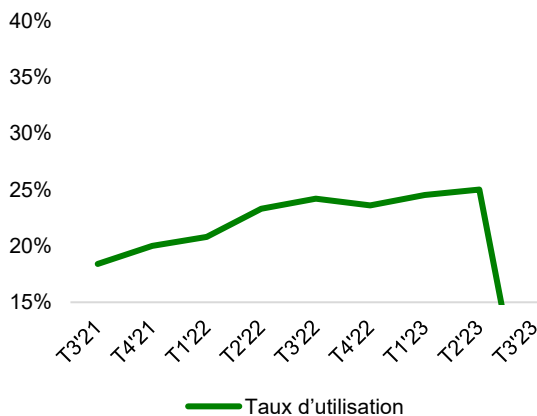
Actifs de Gestion de patrimoine à l'échelle mondiale² (en G\$)



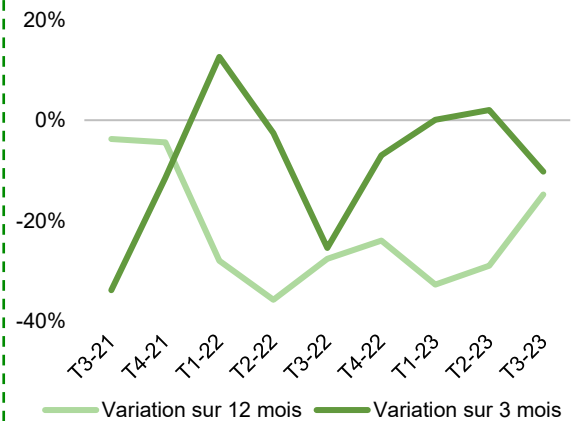
Tendances des dépenses pour les cartes canadiennes⁴ (variation sur 12 mois)



Taux d'utilisation des lignes de crédit des Services bancaires aux entreprises aux États-Unis (%)



Nombre moyen d'opérations par jour – Placements directs TD⁵ (variation en %)



Tournés vers l'avenir

Façonner l'avenir des services bancaires



Au 1^{er} rang pour la satisfaction de la clientèle des applications bancaires mobiles¹



Financement auto TD aux États-Unis a été reconnue comme offrant la meilleure satisfaction aux concessionnaires parmi les prêteurs non exclusifs avec crédit préférentiel à l'échelle nationale pour une 4^e année consécutive²



Relation exceptionnelle entre la TD et les Blue Jays de Toronto



Meilleure banque numérique canadienne pour les consommateurs
Meilleures transformation et innovation en Amérique du Nord



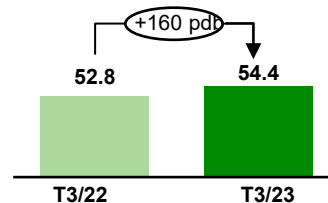
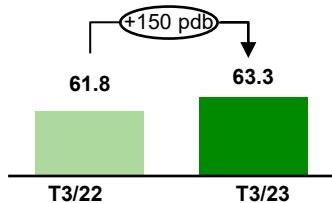
Cochef de file teneur de livres du PAPE d'Acelyrin de 621 M\$ US

Tournés vers l'avenir : Données numériques

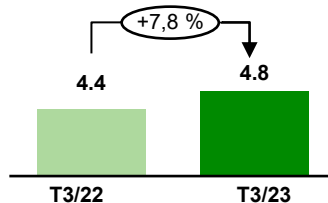
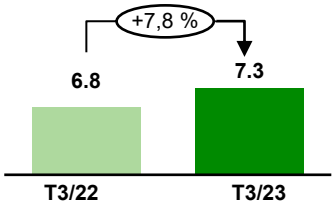
Services bancaires personnels et commerciaux au Canada¹

Services de détail aux États-Unis¹

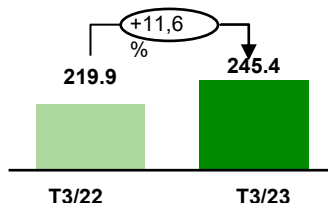
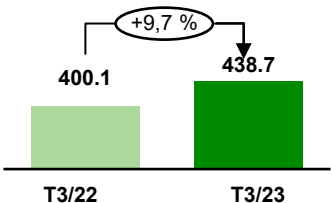
Adoption du numérique (en % du total des clients)²



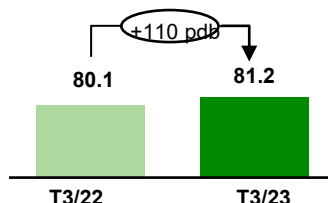
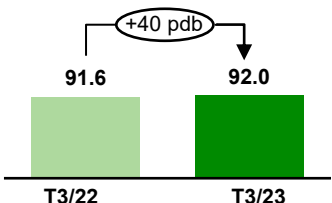
Utilisateurs des services mobiles (en millions)³



Ouvertures de session sur appareil mobile (en millions)⁴



Opérations libre-service (sous forme de % de toutes les opérations financières)⁵



Innovier pour nos clients

- Pour les services bancaires en ligne et mobiles au Canada, **nous avons amélioré la prise de rendez-vous numérique** en offrant plus de points d'accès et la capacité de prendre rendez-vous avec un conseiller qui parle la langue de préférence du client.
- **NégociTitres TD** – Nous avons ajouté des notifications personnalisées dans le tableau de bord pour aider les clients à commencer à utiliser l'appli, leur présenter les fonctions de base et leur fournir des ressources pertinentes selon leurs objectifs.
- **Ajout du stockage sécurisé au site de commerce électronique Métaux précieux TD.** Les comptes de stockage sécurisé en chambre forte permettent aux clients de la TD d'acheter des barres et des pièces d'or, d'argent et de platine en toute commodité sans avoir à les recevoir en personne.

Axés sur des objectifs : Faits saillants ESG

Environnement

- Extension de la portée des renseignements communiqués sur l'empreinte de nos émissions financées du champ d'application 3 pour y inclure les secteurs de l'automobile, de la livraison, de l'aviation, de l'industrie et de l'agriculture en plus du secteur de l'énergie et de celui de l'électricité et des services publics.
- Divulgation de l'empreinte de nos émissions financées pour d'autres catégories d'actifs, notamment les prêts automobiles aux consommateurs et les prêts hypothécaires résidentiels.
- Établissement de deux nouvelles cibles intermédiaires pour les émissions financées du champ d'application 3 d'ici 2030 pour les secteurs de la fabrication automobile et de l'aviation.

Société

- Annnonce de notre nouveau cadre social, *Parcours vers l'inclusion économique de la TD*, qui concentre nos efforts dans trois domaines dans lesquels nous estimons avoir les connaissances et les ressources nécessaires pour faire avancer les choses : l'accès à l'emploi, l'accès au financement et l'accès au logement.
- Respect de notre engagement à doubler la représentation des Noirs à des postes de direction (postes de vice-président et échelons supérieurs) en Amérique du Nord d'ici la fin de 2022, par rapport au niveau de référence de juillet 2020.

Gouvernance

- Poursuite de la formation des membres du conseil d'administration et de l'équipe de la haute direction sur les sujets liés aux enjeux ESG.
- Poursuite de l'intégration des enjeux ESG dans l'ensemble de notre entreprise et prise en compte des facteurs ESG dans notre stratégie commerciale, notre gestion des risques et nos décisions.
- Participation à des groupes de travail et à des projets pilotes du secteur afin de normaliser les méthodologies et les approches pour le recensement, l'évaluation, la mesure et la divulgation des risques liés au climat.

Finance durable

- Réalisation de l'objectif de 100 milliards de dollars pour les prêts, le financement, la gestion d'actifs et les programmes internes à faibles émissions de carbone.
- Nouvel objectif de financement durable et de décarbonisation de 500 milliards de dollars visant à soutenir les progrès vers les principaux objectifs de durabilité de la TD, comme les mesures d'atténuation des changements climatiques et d'adaptation à ces derniers, ainsi que l'inclusion économique.

T3 2023

- La TD nommée meilleure banque nord-américaine en matière de responsabilité d'entreprise aux Euromoney Awards for Excellence 2023.
- La bourse d'études TD pour les peuples autochtones 2023 récompense une première cohorte de 25 lauréats, y compris des étudiants de collectivités de partout au Canada.
- Nous avons octroyé 7 millions de dollars à 37 organismes à but non lucratif qui cherchent à préserver l'offre de logements locatifs abordables dans le cadre de la 17^e édition du programme annuel de subventions Housing for Everyone.
- La TD a obtenu une note parfaite à l'indice d'égalité à l'égard des personnes ayant une incapacité en 2023, soit pour la 9^e année consécutive.



[Rapport ESG 2022](#)



[Rapport sur le plan d'action sur les changements climatiques 2022](#)



[Rapport sur La promesse TD Prêts à agir 2022](#)



[Méthodologie liée à la cible en matière de finance durable et de décarbonisation](#)

Axés sur des objectifs

Demeurer centrés sur notre vision, notre but et nos engagements communs



Obtention, pour la 9^e année consécutive, de la note parfaite de 100 % selon l'indice d'égalité à l'égard des personnes ayant une incapacité en 2023



AFOA CANADA
Building a Community of Professionals
Bâtir une communauté de professionnels

Annonce des lauréats de la toute première bourse d'études TD pour les peuples autochtones



Obtention de la certification du meilleur lieu de travail au Canada et aux États-Unis selon Great Place to Work

Faits saillants du T3 2023

Le modèle d'affaires diversifié de la TD continue à porter ses fruits

RPA de 1,57 \$, en baisse de 10 % sur 12 mois

- RPA rajusté¹ de 1,99 \$, en baisse de 5 % sur 12 mois

Produits en hausse de 17 % sur 12 mois (en hausse de 12 % sur 12 mois, après rajustement¹)

- Les produits comme présentés comprennent une perte nette moindre découlant de l'atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de la transaction avec First Horizon²
- Croissance des marges des services bancaires personnels et commerciaux

PPC de 766 M\$

Charges en hausse de 24 % sur 12 mois – y compris la quote-part des partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques (« PCS ») aux États-Unis

- Les charges comme présentées incluent le paiement lié à la résiliation de l'accord de transaction avec First Horizon ainsi que les charges d'acquisition et d'intégration, y compris les charges liées à la résiliation de l'accord de transaction
- Reflète l'inclusion de TD Cowen
- Augmentation des dépenses liées aux employés et à la croissance des activités
- Charges rajustées¹ en hausse de 15,4 %, exclusion faite de l'incidence de la comptabilisation du PCS et des opérations de change³

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T3/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	12 779	3 %	17 %
PPC	766	+167 \$	+415 \$
Charges	7 582	9 %	24 %
Résultat net	2 963	(12 %)	(8 %)
RPA dilué (\$)	1,57	(9 %)	(10 %)
RCP⁴	11,2 %	-130 pdb	-230 pdb
Rajusté ¹	T3/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	13 013	4 %	12 %
Charges	6 953	4 %	15 %
Résultat net	3 731	(1 %)	(2 %)
RPA dilué (\$)	1,99	3 %	(5 %)
RCP	14,1 %	0 pdb	-200 pdb

Services bancaires personnels et commerciaux au Canada

Forte croissance continue des prêts et des dépôts

Résultat net en baisse de 1 % sur 12 mois

Produits en hausse de 7 % sur 12 mois

- Croissance du volume et hausse des marges
 - Croissance des volumes de prêts de 6 %
 - Croissance des volumes de dépôts de 1 %

Marge d'intérêt nette^{1,2} de 2,74 %

- Stable sur 3 mois

PPC de 379 M\$

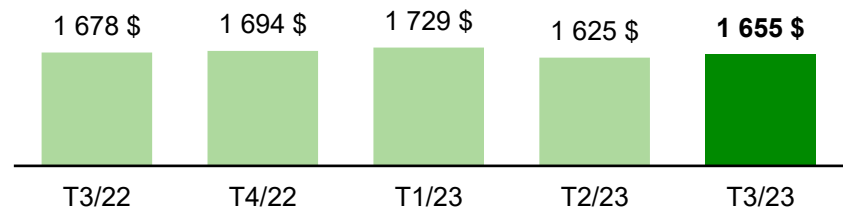
Charges en hausse de 5 % sur 12 mois

- Augmentation des dépenses liées à la croissance des activités, notamment les coûts liés à la technologie et les charges liées aux employés
- Ratio d'efficience³ de 41,5 %

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T3/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	4 570	4 %	7 %
PPC	379	+132 \$	+209 \$
<i>Prêts douteux</i>	285	+51 \$	+143 \$
<i>Prêts productifs</i>	94	+81 \$	+66 \$
Charges	1 895	0 %	5 %
Résultat net	1 655	2 %	(1 %)
RCP	35,4 %	-200 pdb	-690 pdb

Résultat (en M\$)



Services de détail aux États-Unis

Solide croissance des prêts et résilience des dépôts de particuliers et d'entreprises

Résultat net en baisse de 12 % sur 12 mois (en baisse de 9 % sur 12 mois, après rajustement¹)

Produits en hausse de 10 % sur 12 mois

- Accroissement des marges sur les dépôts et des volumes de prêts et hausse des produits tirés des comptes à honoraires découlant d'une augmentation de l'activité des clients, le tout en partie neutralisé par la baisse des volumes de dépôts, des marges sur les prêts et des frais de découvert
 - Prêts aux particuliers en hausse de 11 %
 - Prêts aux entreprises en hausse de 9 %
 - Dépôts en baisse de 14 %, ou de 5 % excluant les dépôts dans les comptes de passage

Marges d'intérêt nettes^{1,2} de 3,00 %, en baisse de 25 pdb sur 3 mois, du fait de la hausse des coûts des dépôts et de la transformation de la composition des dépôts

PPC de 185 M\$

Charges en hausse de 13 % sur 12 mois (en hausse de 10 % sur 12 mois, après rajustement¹)

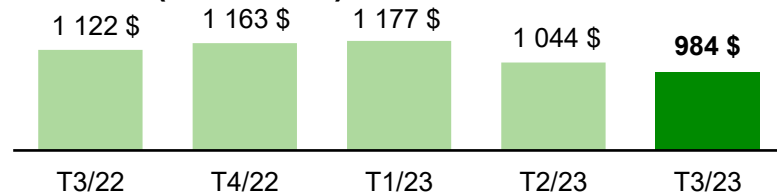
- Les charges comme présentées incluent les charges d'acquisition et d'intégration liées à l'accord de transaction avec First Horizon, qui a été résilié³
- Augmentation des charges liées aux employés et hausse des placements de l'entreprise
- Ratios d'efficacité comme présentés et rajustés de 56,9 % et de 54,5 %, respectivement

Profits et pertes (en M\$ US) (sauf indication contraire)

Comme présenté	T3/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 642	0 %	10 %
PPC	185	+45 \$	+102 \$
<i>Prêts douteux</i>	193	+56 \$	+88 \$
<i>Prêts productifs</i>	(8)	-11 \$	+14 \$
Charges	1 502	(1 %)	13 %
Résultat net des Services bancaires de détail aux États-Unis	842	(2 %)	(6 %)
Comptabilisation de la participation de Schwab	142	(23 %)	(37 %)
Résultat net, avec Schwab	984	(6 %)	(12 %)
Résultat net, avec Schwab (en M\$ CA)	1 314	(7 %)	(9 %)
RCP	12,7 %	-140 pdb	-210 pdb

Rajusté ¹	T3/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Charges	1 439	3 %	10 %
Résultat net des Services bancaires de détail aux États-Unis	890	(6 %)	(3 %)
Résultat net, avec Schwab	1 032	(9 %)	(9 %)
Résultat net, avec Schwab (en M\$ CA)	1 377	(10 %)	(6 %)
RCP	13,3 %	-200 pdb	-170 pdb

Résultat (en M\$ US)



Gestion de patrimoine et TD Assurance

Solide lancée de nos activités

Résultat net en baisse de 12 % sur 12 mois

Produits en hausse de 1 % sur 12 mois

- Augmentation des volumes d'assurance, des produits tirés des comptes à honoraires pour Gestion de patrimoine et des revenus de placement pour TD Assurance, le tout en partie neutralisé par une diminution de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres et une baisse des produits tirés des opérations dans le secteur Gestion de patrimoine

Réclamations en hausse de 11 % sur 12 mois

- Hausse du nombre d'événements météorologiques violents, des déplacements automobiles et de la gravité des sinistres, le tout en partie neutralisé par l'incidence de la modification du taux d'actualisation

Charges en hausse de 2 % sur 12 mois

- Augmentation des dépenses liées à la croissance des activités, notamment les coûts liés à la technologie et les charges liées aux employés
- Ratio d'efficacité de 42,1 %

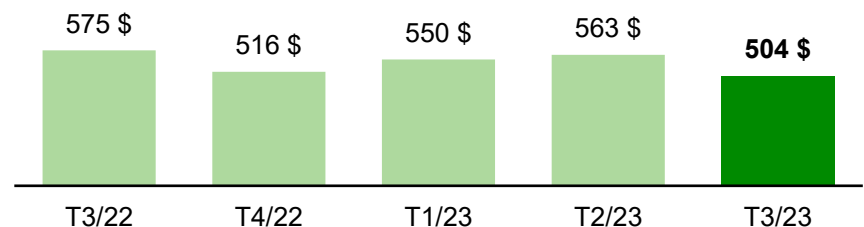
Actifs gérés et actifs administrés¹ en hausse de 3 % et de 6 %, respectivement, sur 12 mois

- Appréciation du marché

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T3/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 779	2 %	1 %
PPC	0	-1 \$	-
Réclamations d'assurance	923	15 %	11 %
Charges	1 170	0 %	2 %
Résultat net	504	(10 %)	(12 %)
RCP	35,3 %	-730 pdb	-930 pdb
Actifs gérés (en G\$)	421	0 %	3 %
Actifs administrés (en G\$)¹	559	2 %	6 %

Résultat (en M\$)



Services bancaires de gros

Rendement et croissance solides, y compris TD Cowen

Résultat net stable sur 12 mois (en hausse de 39 % sur 12 mois, après rajustement¹)

Produits en hausse de 46 % sur 12 mois

- Reflète l'inclusion de TD Cowen
- Augmentation des commissions sur actions, des honoraires de souscription, des produits tirés des activités de négociation, des produits de Transactions bancaires mondiales, et baisse des engagements de souscription de prêts au cours de l'année précédente

PPC de 25 M\$

Charges en hausse de 80 % sur 12 mois (en hausse de 60 % sur 12 mois, après rajustement¹)

- Les charges comme présentées comptent les charges d'acquisition et d'intégration liées à Cowen²
- Reflète l'inclusion de TD Cowen
- Investissement dans la stratégie liée aux activités en dollars américains des Services bancaires de gros (notamment avec l'embauche de professionnels en services bancaires, en ventes et négociation et en technologie) et incidence des opérations de change

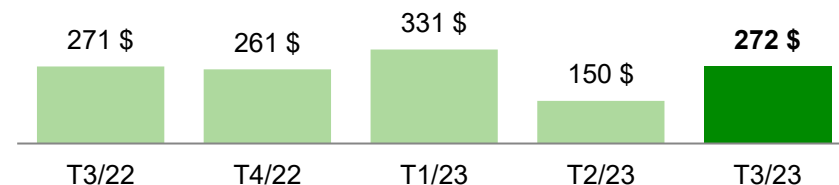
Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T3/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	1 568	11 %	46 %
<i>Produits liés aux activités de négociation (équivalence fiscale)^{3,4}</i>	626	30 %	14 %
PPC	25	+13 \$	0 \$
Charges	1 247	5 %	80 %
Résultat net	272	81 %	0 %
RCP	7,4 %	+290 pdb	-150 pdb
Rajusté ¹	T3/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Charges²	1 104	(1 %)	60 %
Résultat net	377	77 %	39 %
RCP	10,3 %	+390 pdb	+140 pdb

Produits des secteurs d'activité (en M\$)

Comme présenté	T3/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Marchés mondiaux	965	45 %	60 %
Services bancaires d'investissement et aux grandes entreprises	648	(11 %)	56 %
Autres	(45)	Négl.	Négl.

Résultat (en M\$)



Siège social

Perte nette déclarée de 782 M\$

- Perte de 182 M\$ après rajustement¹

Notes supplémentaires :

- Le secteur Siège social comprend les charges du Siège social et tout autre élément non attribué aux secteurs d'exploitation de même que les activités de trésorerie nettes et de gestion des capitaux propres. Se reporter à la page 19 du communiqué de presse sur les résultats du troisième trimestre de 2023 de la Banque pour obtenir de plus amples renseignements.
- Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles la TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention des clients américains des détaillants. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après les provisions pour pertes sur créances (PPC). Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des PPC liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé de la Banque. Le secteur Siège social reflète la part des produits et des PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants, un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) étant comptabilisé dans les charges autres que d'intérêts, ce qui élimine toute incidence sur le résultat net comme présenté du secteur Siège social. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète uniquement la part des produits et des PPC attribuables à la TD en vertu des conventions dans son résultat net comme présenté.
- La Banque comptabilise sa participation dans Schwab selon la méthode de la mise en équivalence et présente ce résultat après impôts avec un décalage d'un mois. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète la part du résultat net de la Banque découlant de la participation dans Schwab. Le résultat net (perte) du secteur Siège social comprend l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises et les charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab, le paiement lié à la résiliation de l'accord de transaction avec First Horizon, l'incidence de la stratégie visant à atténuer la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres en lien avec la transaction avec First Horizon qui a été annulée, et l'incidence rétroactive de la législation fiscale sur les services de compensation pour les cartes de paiement.

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T3/23	T2/23	T3/22
Résultat net (perte)	(782)	(399)	(752)
Rajustements pour les éléments à noter			
<i>Amortissement des immobilisations incorporelles acquises²</i>	88	79	58
<i>Charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab³</i>	54	30	23
<i>Paiement lié à la résiliation de l'accord de transaction avec First Horizon</i>	306	-	-
<i>Incidence de la stratégie visant à atténuer la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de la transaction avec First Horizon⁴ – avant la résiliation</i>	114	134	678
<i>Après la résiliation de l'entente de fusion</i>	63	-	-
<i>Incidence rétroactive de la législation fiscale sur les services de compensation pour les cartes de paiement</i>	57	-	-
<i>Règlement contentieux⁵</i>	-	39	-
<i>Incidence des impôts</i>	(82)	(60)	(182)
Résultat net (perte) – rajusté¹	(182)	(177)	(175)
Charges nettes du Siège social⁶	(333)	(191)	(196)
Autres	151	14	21
Résultat net (perte) – rajusté¹	(182)	(177)	(175)

Fonds propres ¹

Excellente gestion des fonds propres et de la liquidité afin d'appuyer la croissance future

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 15,2 %

Actifs pondérés en fonction des risques en baisse de 0,8 % sur 3 mois

Ratio de levier financier de 4,6 %

Ratio de liquidité à court terme de 133 %

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T2 2023	15,3 %
Production de fonds propres à l'interne	31
Augmentation des actifs pondérés en fonction des risques (exclusion faite de l'incidence des opérations de change et de l'intégration de TD Cowen) ²	(20)
Rachat d'actions ordinaires	(21)
Incidence de la résiliation de l'accord de transaction avec First Horizon	(11)
Incidence de l'intégration de TD Cowen	11
Autres	(3)
Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T3 2023	15,2 %

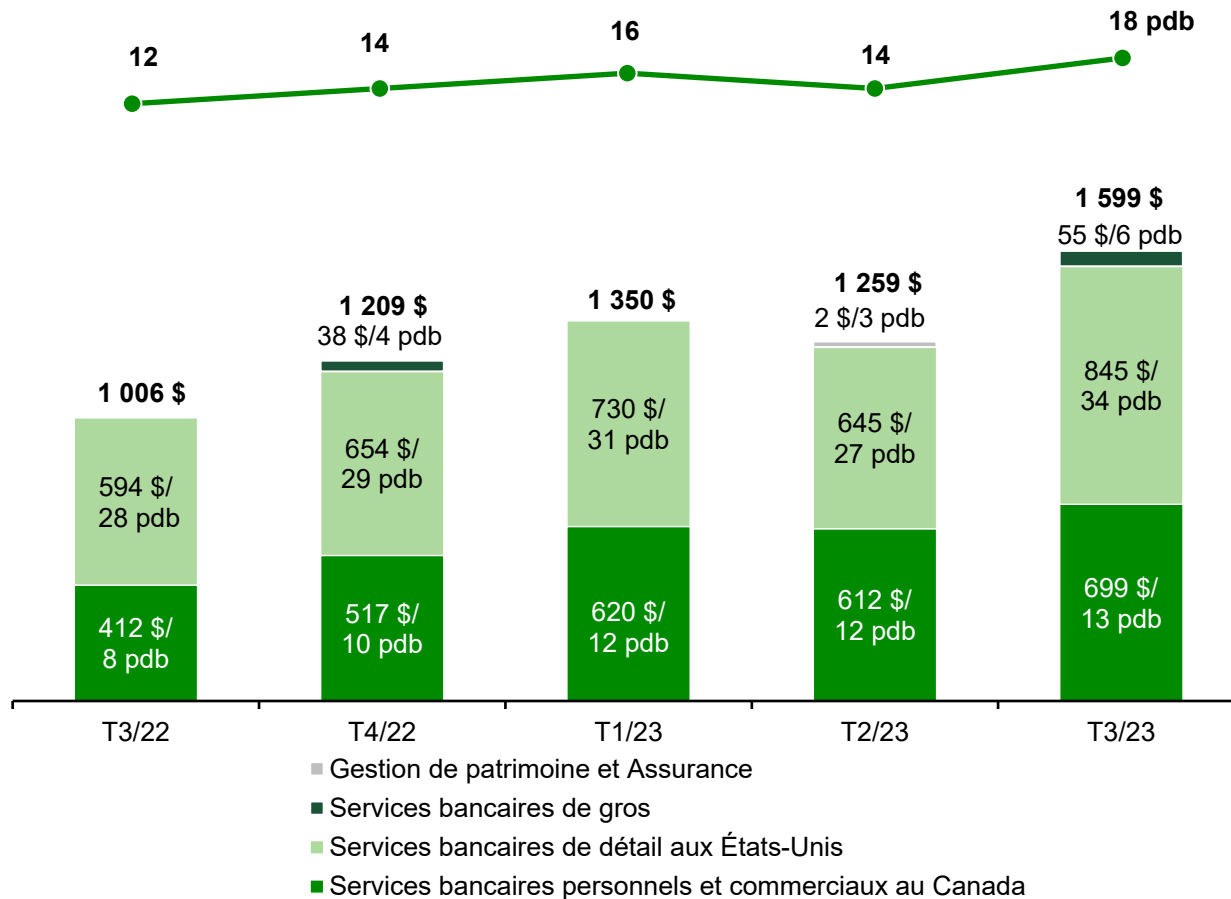
Actifs pondérés en fonction des risques (en G\$)

Actifs pondérés en fonction des risques au T2 2023	549 \$
Risque de crédit	-1,4
Risque de marché	-4,9
Risque opérationnel	+1,8
Actifs pondérés en fonction des risques au T3 2023	545 \$

Formations de prêts douteux bruts

par secteur d'exploitation

Formations de prêts douteux bruts¹ : en M\$ et ratios²



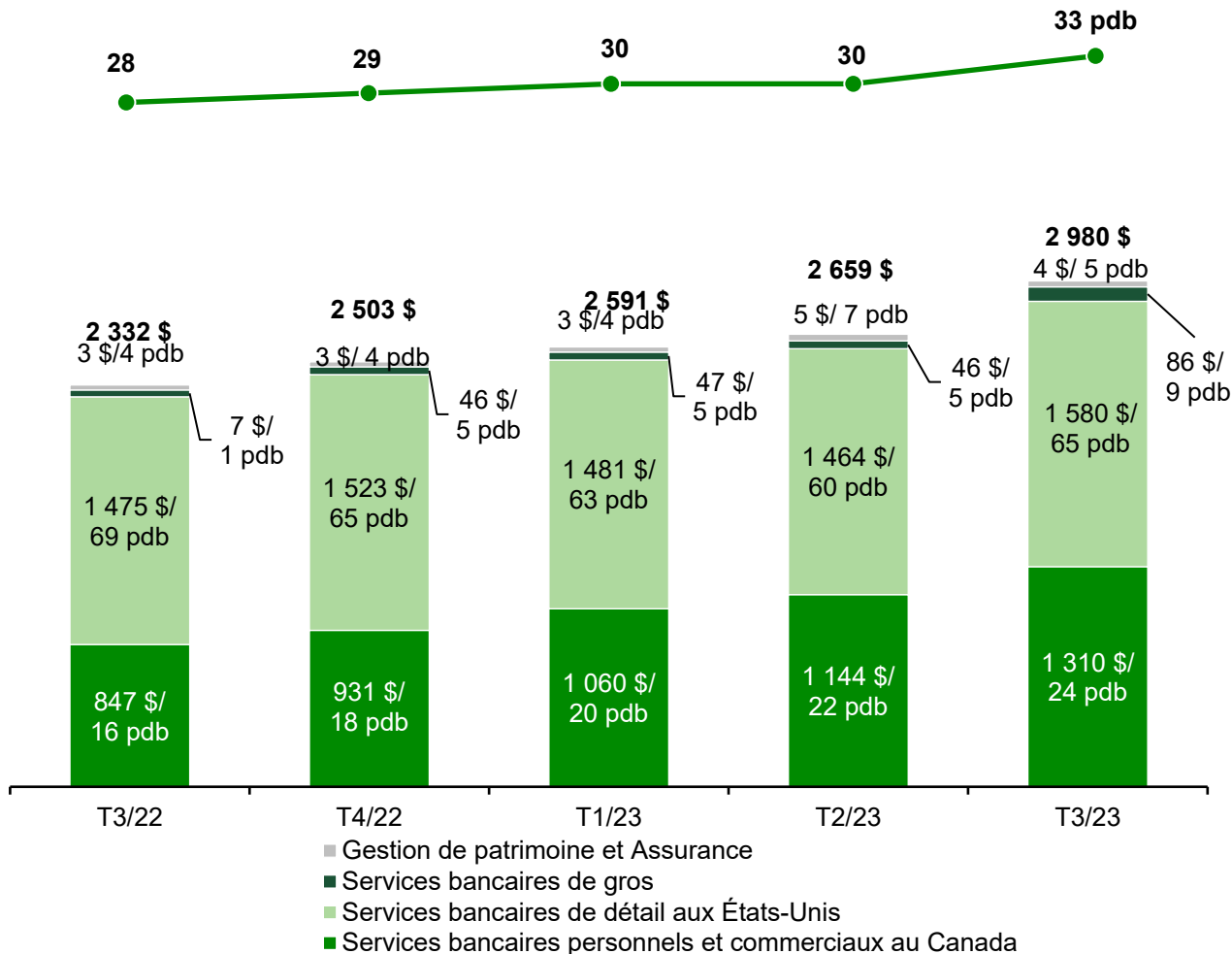
Faits saillants

- Augmentation des formations de prêts douteux bruts de 4 pdb sur 3 mois, attribuable à ce qui suit :
 - Portefeuilles de prêts commerciaux et de prêts de Services bancaires de gros
 - Plus grande normalisation du rendement de crédit dans les portefeuilles de prêts à la consommation

Prêts douteux bruts

par secteur d'exploitation

Prêts douteux bruts¹ : en M\$ et ratios²



Faits saillants

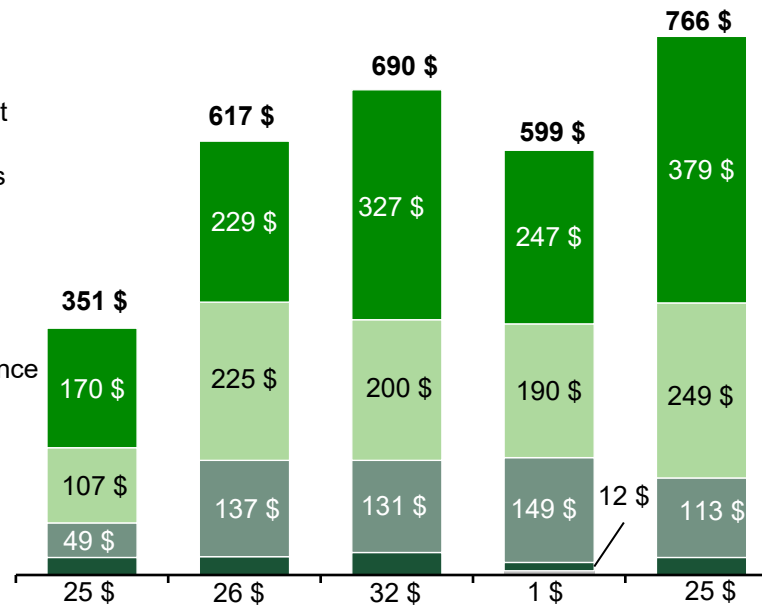
- Augmentation des prêts douteux bruts de 3 pdb sur 3 mois, principalement enregistrée dans les portefeuilles de prêts commerciaux et de prêts de Services bancaires de gros dans divers secteurs

Provisions pour pertes sur créances (PPC)

par secteur d'exploitation

PPC¹ : en M\$ et ratios²

- Services bancaires personnels et commerciaux au Canada
- Services de détail aux États-Unis
- Siège social
- Services bancaires de gros
- Gestion de patrimoine et Assurance



Ratio PPC (pdb)	T3/22	T4/22	T1/23	T2/23	T3/23
Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	13	17	25	19	28
Services de détail aux États-Unis (net) ³	20	40	34	33	41
Services de détail et Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis (brut) ⁴	30	64	57	58	60
Services bancaires de gros	13	12	13	5	11
Banque – Total	17	29	32	28	35

Faits saillants

- La PPC a augmenté sur 3 mois, ce qui est en grande partie attribuable à ce qui suit :
 - Services bancaires personnels et commerciaux au Canada
 - Services de détail aux États-Unis

Provisions pour pertes sur créances (PPC)

Prêts douteux et prêts productifs

PPC^{1,2} (en M\$)

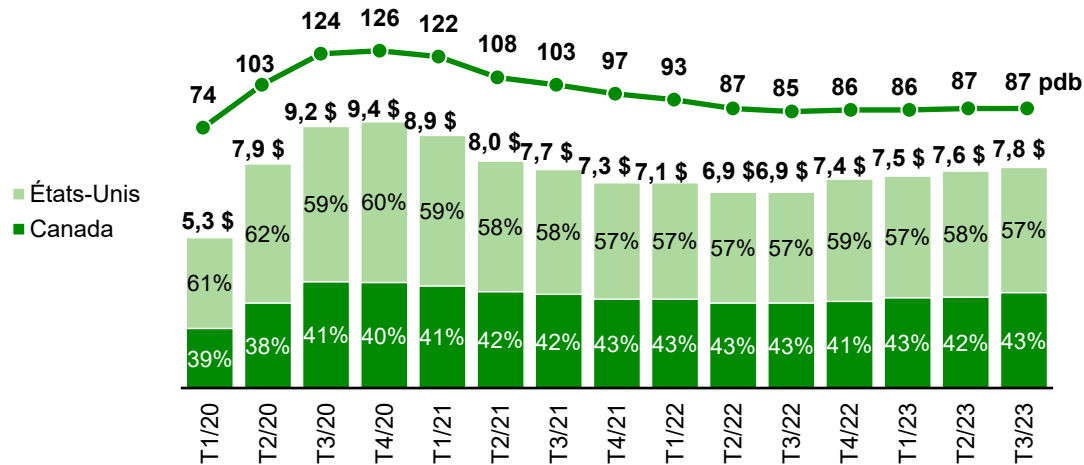
	T3/22	T2/23	T3/23
Banque – Total	351	599	766
Prêts douteux	340	551	663
Prêts productifs	11	48	103
Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	170	247	379
Prêts douteux	142	234	285
Prêts productifs	28	13	94
Services de détail aux États-Unis	107	190	249
Prêts douteux	135	186	259
Prêts productifs	(28)	4	(10)
Services bancaires de gros	25	12	25
Prêts douteux	-	5	10
Prêts productifs	25	7	15
Siège social <small>Quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U.</small>	49	149	113
Prêts douteux	63	125	109
Prêts productifs	(14)	24	4
Gestion de patrimoine et TD Assurance	-	1	-
Prêts douteux	-	1	-
Prêts productifs	-	-	-

Faits saillants

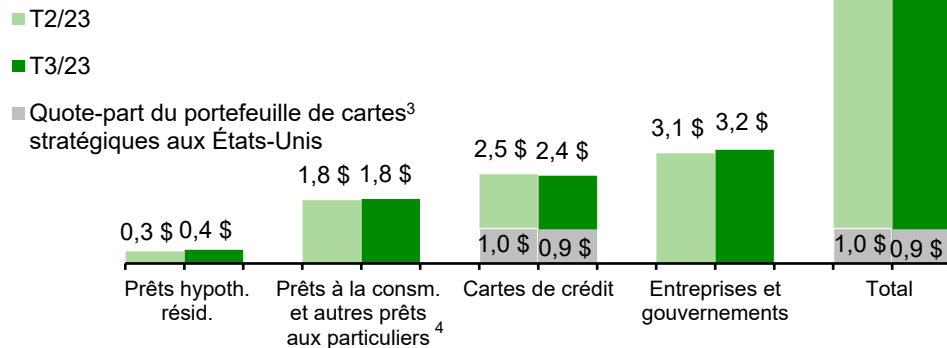
- PPC pour prêts douteux en hausse sur 3 mois, principalement dans les portefeuilles de prêts commerciaux dans divers secteurs
- PPC pour prêts productifs en hausse sur 3 mois, attribuable aux portefeuilles de prêts à la consommation au Canada

Provision pour pertes sur créances (PPC)

PPC¹ : en G\$ et ratios de couverture²



PPC¹ par type d'actif : en G\$



Prêts productifs (en G\$)	0,29	0,32	1,6	1,6	2,2	2,2	2,7	2,7	6,8	6,8
Prêts douteux (en G\$)	0,05	0,06	0,2	0,2	0,3	0,3	0,4	0,5	0,9	1,0
Ratio ² (pdb)	11	12	85	85	679	647	92	94	87	87

Faits saillants

- Hausse de la PPC de 127 M\$ sur 3 mois, associée à ce qui suit :
 - La migration du crédit dans les portefeuilles de prêts commerciaux et de prêts de Services bancaires de gros
 - Les portefeuilles de prêts à la consommation au Canada, qui reflètent :
 - Une plus grande normalisation du rendement de crédit
 - Une modification de nos perspectives relatives aux taux d'intérêt
 - Une croissance du volume
 - Le tout en partie contrebalancé par :
- La couverture des provisions de la Banque reste élevée, étant donné l'incertitude continue qui pourrait avoir une incidence sur ce qui suit :
 - La trajectoire économique
 - Le rendement de crédit

Annexes

T3 2023 : Éléments à noter

	(en M\$)		RPA (\$)¹	Segment	Poste des produits/ charges²
	Avant impôts	Après impôts			
Résultat net et RPA (dilué) comme présentés		2 963	1,57		
Éléments à noter					
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises³	88	75	0,04	Bureau de la Société	Page 4, lignes 13, 23 et 35
Charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab⁴	54	44	0,02	Bureau de la Société	Page 4, lignes 14, 24 et 36
Charges d'acquisition et d'intégration, y compris les charges de la période considérée liées à la résiliation de l'accord de transaction avec First Horizon⁵	227	168	0,09	Services bancaires de gros et de détail aux États-Unis	Page 4, lignes 15, 25 et 37
Paiement lié à la résiliation de l'accord de transaction avec First Horizon	306	306	0,17	Bureau de la Société	Page 4, lignes 16 et 38
Incidence de la stratégie visant à atténuer la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de la transaction avec First Horizon⁶ – avant la résiliation	114	86	0,05	Bureau de la Société	Page 4, lignes 17, 26 et 39
Après la résiliation de l'entente de fusion	63	48	0,03	Bureau de la Société	Page 4, lignes 18, 27 et 40
Incidence rétroactive de la législation fiscale sur les services de compensation pour les cartes de paiement	57	41	0,02	Bureau de la Société	Page 4, lignes 19, 28 et 41
Excluant les éléments à noter précités					
Résultat net et RPA (dilué) rajustés⁷		3 731	1,99		

Portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis : comptabilisation

Exemple

Les valeurs ci-dessous sont présentées à titre indicatif seulement. La part en pourcentage est représentative des ententes avec les partenaires de cartes de détaillants, mais la répartition exacte diffère selon le partenaire.

Exemple	M\$
Portefeuille de cartes de crédit	1 000
Produits	150
PPC	(50)
Profit rajusté au risque	100

Fonctionnement

La TD perçoit les produits et établit la PPC, puis verse aux partenaires leur part de profit rajustée au risque, comme elle a été déterminée par l'entente (le « paiement » figurant dans le tableau ci-dessous).

Exemple : En supposant une part de 80 % au détaillant et de 20 % à la TD

Présentation des profits et pertes (en M\$)	Banque – Total	Services de détail aux États-Unis	Bureau de la Société
Produits	Montant brut à 100 % = 150	Montant net à 20 % = 30	Montant net à 80 % = 120
PPC	Montant brut à 100 % = (50)	Montant net à 20 % = (10)	Montant net à 80 % = (40)
Charges autres que d'intérêts	Paiement à 80 % = (80)	-	Paiement à 80 % = (80)
Résultat net	Montant net à 20 % = 20	Montant net à 20 % = 20	-

Remarque : Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles la TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention de leurs clients américains. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après déduction des pertes sur créances. Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des provisions pour pertes sur créances liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé de la Banque. À l'échelle des secteurs d'exploitation, la part des produits et des pertes sur créances revenant aux partenaires des programmes de détaillants est présentée dans le secteur Siège social et un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) est comptabilisé dans les charges autres que d'intérêt, de sorte à éliminer toute incidence sur le résultat net comme présenté (perte) du secteur Siège social. Le résultat net (pertes) présenté dans le secteur Services de détail aux États-Unis ne comprend que la part des produits et des pertes sur créances attribuables à la TD en vertu des conventions.

T3 2023 : Revenu net avant provision^{1,2,3} et levier d'exploitation^{1,4}

Modifié pour la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS, les opérations de change et la variation de la juste valeur des assurances

	BANQUE – TOTAL		T3 2023		T2 2023		T3 2022		Référence IFS
	Produits	Charges	Produits	Charges	Produits	Charges	Produits	Charges	
1	Résultats comme présentés (en M\$)		12 779	7 582	12 366	6 987	10 925	6 096	Page 2, lignes 3 et 6
2	Revenu net avant provision		5 197		5 379		4 829		
3	Revenu net avant provision (% sur 3 mois)		(3,4 %)		37,6 %		(7,7 %)		
4	Revenu net avant provision (% sur 12 mois)		7,6 %		2,8 %		(5,2 %)		
5	Produits (% sur 12 mois)		17,0 %		9,8 %		2,0 %		
6	Charges (% sur 12 mois)		24,4 %		15,8 %		8,5 %		
7	Levier d'exploitation		(7,4 %)		(6,0 %)		(6,6 %)		
8	Résultats rajustés (en M\$)¹		13 013	6 953	12 539	6 693	11 603	6 033	Page 2, lignes 16 et 17
9	Moins : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ CA ^{5,6}		3 527	1 920	3 592	1 896	3 101	1 686	Page 10, lignes 35 et 36
10	Plus : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ US ^{5,6}		2 642	1 439	2 654	1 401	2 409	1 310	Page 11, lignes 35 et 36
11	Moins : Variation de la juste valeur des assurances ⁷		(50)		7		(28)		Page 7, ligne 14
12	Plus : PPC du secteur Siège social ⁸			113		149		49	Page 14, ligne 6
13	Total partiel (ligne 13) ⁹		12 178	6 585	11 594	6 347	10 939	5 706	
14	Ligne 13 Revenu net avant provision		5 593		5 247		5 233		
15	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 3 mois)		6,6 %		(10,8 %)		6,1 %		
16	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 12 mois)		6,9 %		6,4 %		5,8 %		
17	Ligne 13 Produits (% sur 12 mois)		11,3 %		9,6 %		7,3 %		
18	Ligne 13 Charges (% sur 12 mois) ¹⁰		15,4 %		12,3 %		8,7 %		
19	Ligne 13 Levier d'exploitation		(4,1 %)		(2,8 %)		(1,4 %)		

Sensibilité des produits d'intérêts nets

Solide base de dépôts et gestion des actifs et des passifs disciplinée

■ Augmentation de 25 pdb des taux d'intérêt à court terme

- Augmentation de 143 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois avec une hausse de 25 pdb des taux à court terme (hausse de 25 pdb chacune de la part de la Banque du Canada et de la Réserve fédérale américaine), en supposant un bilan constant
- L'effet de 25 pdb sur l'ensemble de la courbe est de 264 M\$

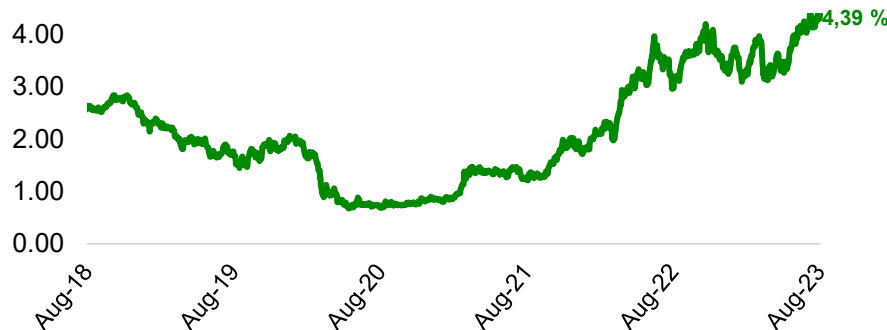
Produits d'intérêts nets	Augmentation	
	M\$ CA	%
Canada	91 \$	64 %
États-Unis	52 \$	36 %
Total	143 \$	100 %

■ Variation de 100 pdb des taux d'intérêt sur l'ensemble de la courbe

- **Augmentation de 100 pdb** : Augmentation de 984 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois en supposant un bilan constant
- **Diminution de 100 pdb** : Diminution de 1 155 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois en supposant un bilan constant

Produits d'intérêts nets	Augmentation		Diminution	
	M\$ CA	%	M\$ CA	%
Canada	615 \$	63 %	(640 \$)	55 %
États-Unis	369 \$	38 %	(515 \$)	45 %
Total	984 \$	100 %	(1 155 \$)	100 %

Taux de swap sur 5 ans en \$ CA (%)



Taux de swap sur 7 ans en \$ US (%)



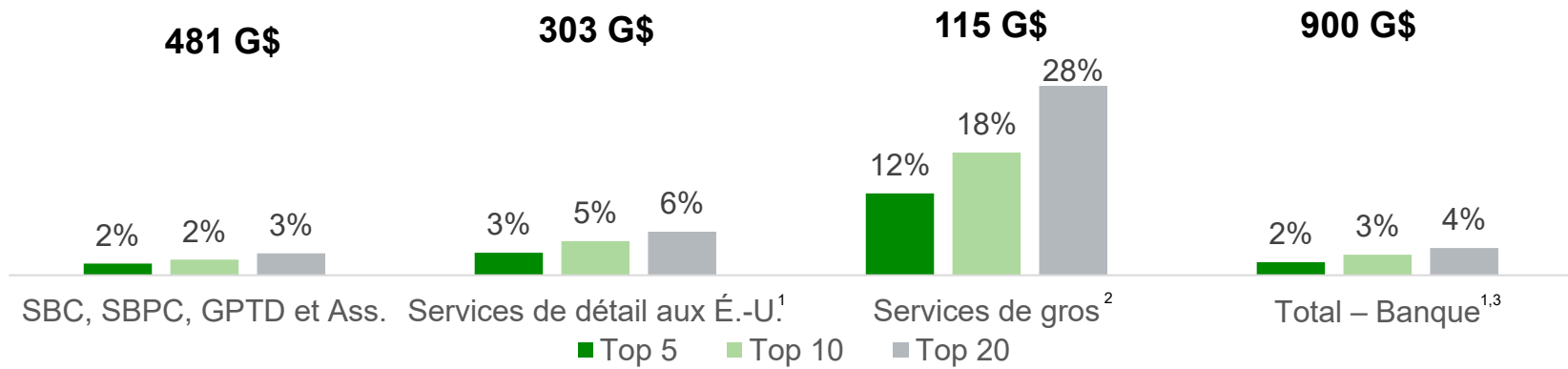
Remarque : L'incidence sur les produits d'intérêts nets d'une augmentation de 100 pdb ne sera pas proportionnelle à celle de la prochaine augmentation de 25 pdb des taux en raison des avantages supplémentaires qu'entraînera une hausse des taux à long terme, partiellement neutralisée par d'autres facteurs, notamment le risque de remboursement anticipé des prêts et la sensibilité à la tarification des dépôts.

Résiliation de l'entente avec First Horizon

Gain (perte) avant impôts, en M\$	T3 2023	Données cumulatives T3 2023	Ligne de l'état financier correspondante	Remarques
Actions privilégiées de série G	(126) \$ US	(273) \$ US	Autres éléments du résultat global	<ul style="list-style-type: none"> Au moment de l'annonce de la fusion en février 2022, la TD a investi 494 M\$ US dans des actions privilégiées sans droit de vote de First Horizon. Au T3 2023, ces actions privilégiées ont été converties en ~19,7 millions d'actions ordinaires de First Horizon. Au moment de la conversion, une perte de 126 M\$ US avant impôts a été comptabilisée au poste Autres éléments du résultat global. Lors de la conversion, les actions privilégiées ont été exclues de la comptabilisation et les pertes à ce jour comptabilisées dans le cumul des autres éléments du résultat global ont été reclassées dans les résultats non distribués.
Charges d'acquisition et d'intégration, y compris les charges liées à la résiliation d'un accord de transaction	(63) \$ US	(327) \$ US	Charges autres que d'intérêts	<ul style="list-style-type: none"> Les charges correspondent aux charges d'acquisition et d'intégration, y compris les charges liées à la résiliation de l'accord de transaction avec First Horizon
Paiement lié à la résiliation de l'accord de transaction avec First Horizon	(225) \$ US	(225) \$ US	Charges autres que d'intérêts	<ul style="list-style-type: none"> La commission de 225 M\$ US était payable au moment de la résiliation et a été versée à First Horizon le 5 mai 2023
Incidence de la stratégie d'atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres – avant la résiliation de l'entente de fusion	Swaps :	96 \$ US	Produits d'intérêts nets	<ul style="list-style-type: none"> En juin 2002, la TD a mis en œuvre une stratégie visant à atténuer l'incidence de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de la transaction avec First Horizon.
	Amortissement de base :	311 \$ US	Produits d'intérêts nets	
Incidence de la stratégie d'atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres – après la résiliation de l'entente de fusion	(47) \$ US	(47) \$ US	Produits d'intérêts nets	<ul style="list-style-type: none"> En mai 2023, après la résiliation de l'entente de fusion, la TD a mis fin à cette stratégie et a rétabli la comptabilité de couverture pour le portefeuille d'obligations. L'incidence de la stratégie est renversée grâce aux produits d'intérêts nets avec le temps.
Couverture de la contrepartie en espèces en dollars US (couverture de change)	(121) \$ CA	743 \$ CA	Autres éléments du résultat global	<ul style="list-style-type: none"> Peu après l'annonce de la fusion en février 2022, la TD a mis en œuvre une stratégie visant à atténuer le risque de change sur la contrepartie en espèces en dollars US prévue dans le cadre de la transaction avec First Horizon. En mai 2023, cette stratégie a été renversée. Les gains nets découlant de la stratégie ont été conservés à titre de fonds propres.

Base de dépôts bien diversifiée

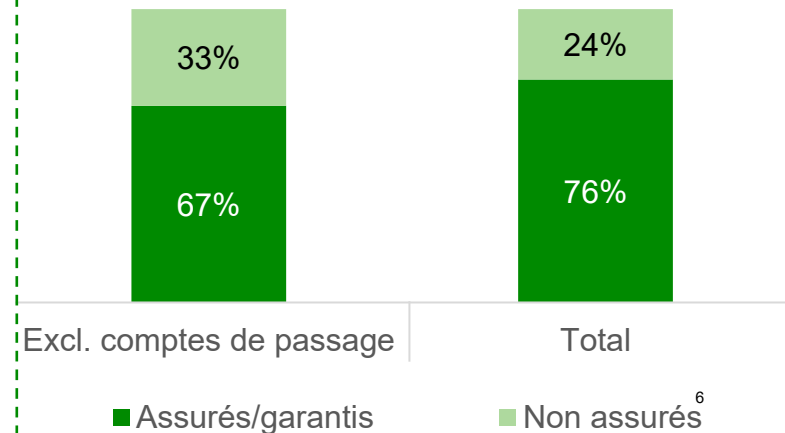
Concentration des dépôts par les principaux déposants



Concentration des dépôts d'entreprises totaux par secteur⁴ (en G\$)

Par secteur d'activité	Total
Gouvernement, organismes à but non lucratif, institutions financières non bancaires	20 % – 10 % 34 %
Immobilier, Services professionnels	10 % – 5 % 16 %
Commerce de détail, secteur manufacturier, secteur industriel, transport	5 % – 2 % 13 %
Autres	2 % ou moins 38 %
Total	100 %

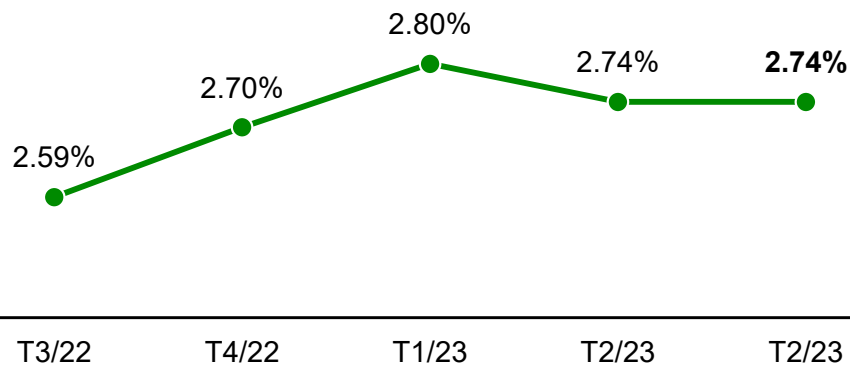
Dépôts assurés/garantis, Services de détail aux États-Unis⁵ (en G\$ US)



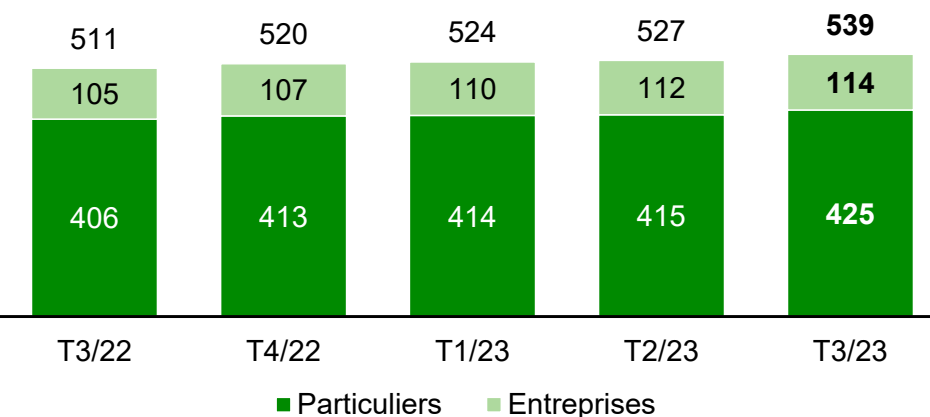
Services bancaires personnels et commerciaux au Canada

Volumes, marges et efficacité

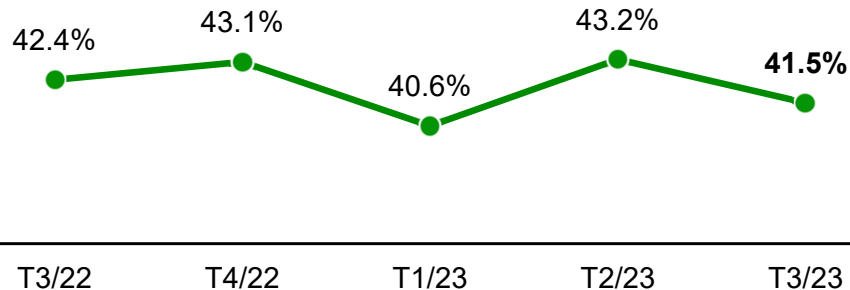
Marge d'intérêt nette



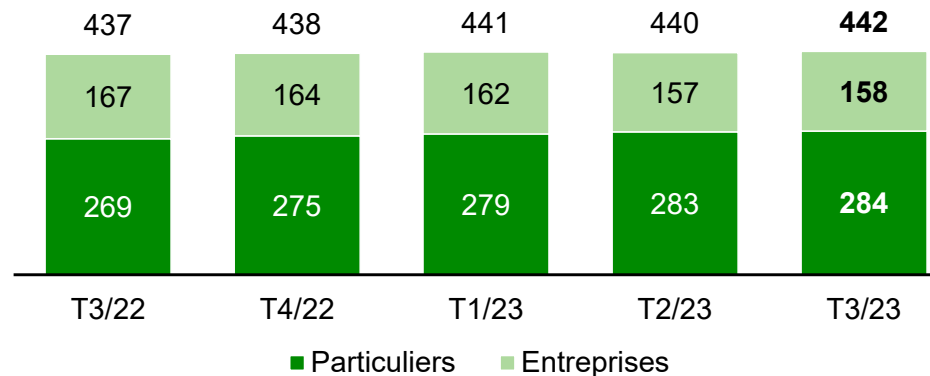
Moyenne des prêts (en G\$)¹



Ratio d'efficacité



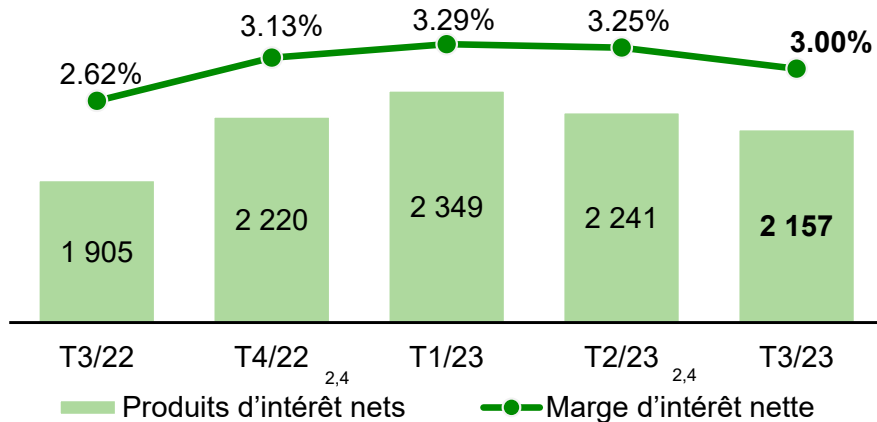
Moyenne des dépôts (en G\$)¹



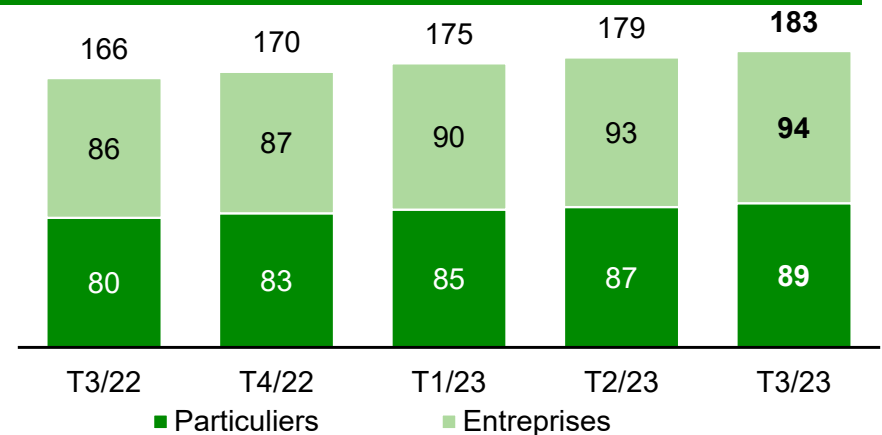
Services de détail aux États-Unis

Volumes, marges et efficacité

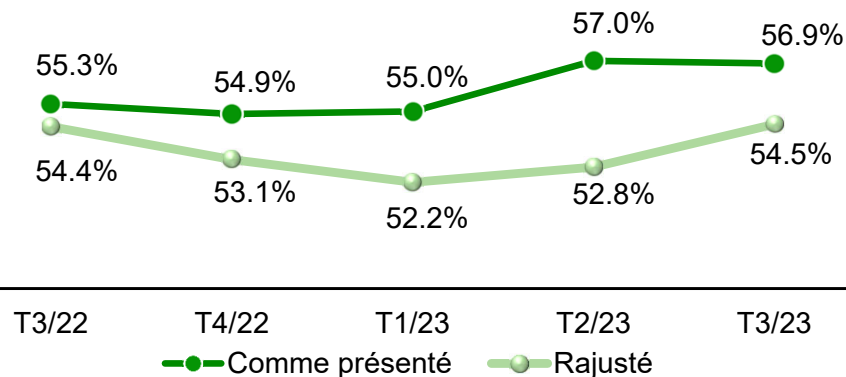
Produits d'intérêts nets et marge d'intérêt nette^{1,2} (en G\$ US)³



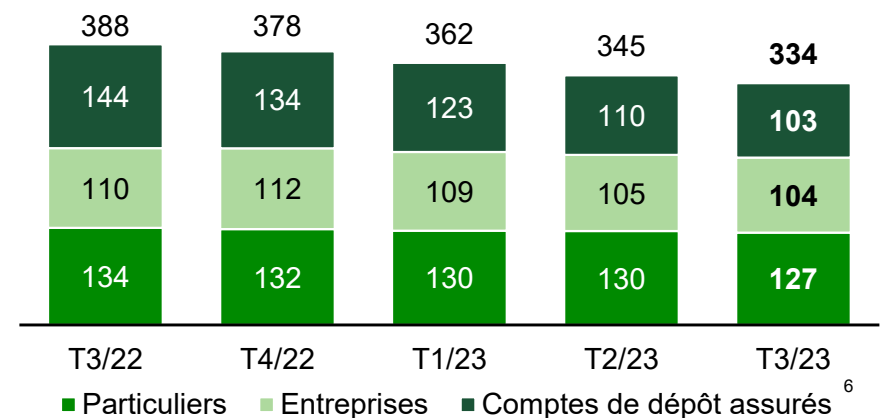
Moyenne des prêts (en G\$ US)³



Ratio d'efficacité⁵ (en G\$ US)³



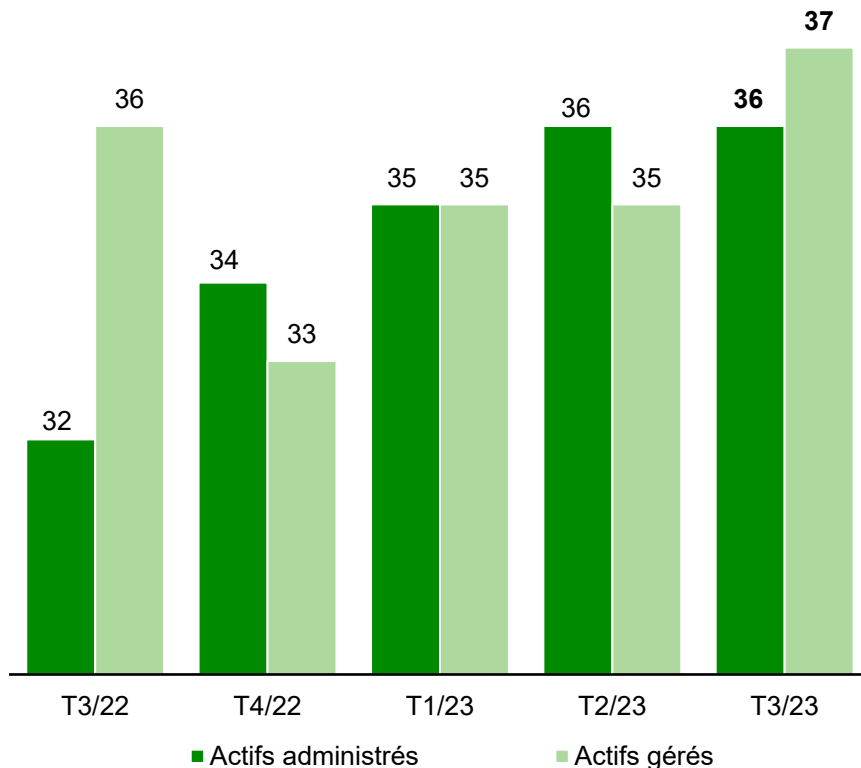
Moyenne des dépôts (en G\$ US)³



Services de détail aux États-Unis

Actifs de Gestion de patrimoine et comptabilisation de la participation de Schwab

Actifs de Gestion de patrimoine TD (en G\$ US)



Schwab¹ – T3 2023

La quote-part du résultat net de Schwab revenant à la TD était de 182 M\$ CA comme présenté, dont un montant de 191 M\$ CA (142 M\$ US) a été comptabilisé dans le secteur Services de détail aux États-Unis.

- La quote-part du résultat net de Schwab revenant à la TD était de 228 M\$ CA sur une base rajustée²

Résultats de Schwab pour le T2 2023 :

- Résultat net comme présenté de 1 294 M\$ US, en baisse de 28 % sur 12 mois
- Résultat net rajusté³ de 1 494 M\$ US, en baisse de 25 % sur 12 mois
- Total des actifs des clients d'environ 8 billions de dollars US, en hausse de 17 % sur 12 mois
- Nombre moyen d'opérations par jour d'environ 5,3 millions, en baisse de 15 % sur 12 mois

Comptabilisation de la participation de Schwab

Rapprochement T3 2023

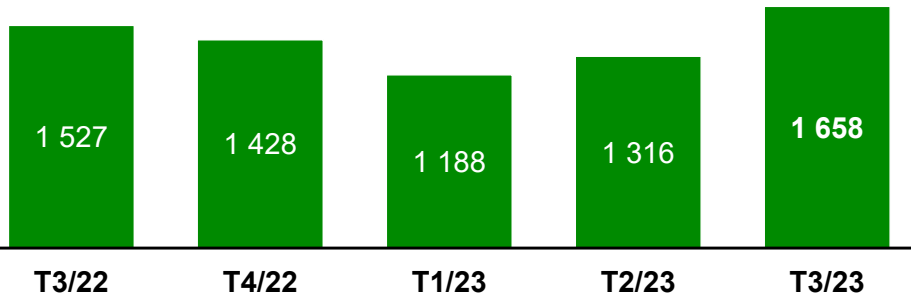
Profits et pertes (en M\$) ¹	Groupe Banque TD	Services de détail aux États-Unis		Siège social
		\$ CA	\$ US	
Comptabilisation de la participation de Schwab²	182	191	142	(9)
Amortissement des immobilisations incorporelles ³	30	0	0	30
Charges d'acquisition et d'intégration ^{3,4}	16	0	0	16
Comptabilisation de la participation de Schwab, après rajustement⁵	228	191	142	37

Référence aux états financiers	Groupe Banque TD	Services de détail aux États-Unis	Siège social
Comptabilisation de la participation de Schwab, comme présentée²	RAA : Tableau 2 IFS : Page 2, ligne 10	RAA : Tableau 12, note 19 IFS : Page 10, ligne 13; page 11, ligne 13	RAA : Note 19 IFS : Page 14, ligne 10
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises ³	RAA : Tableaux 3 et 5 IFS : Page 4, ligne 13	---	RAA : Tableaux 5 et 15 IFS : Page 14, ligne 14
Charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab ^{3,4}	RAA : Tableau 3 IFS : Page 4, ligne 14	---	RAA : Tableau 15 IFS : Page 14, ligne 15
Comptabilisation de la participation de Schwab, après rajustement⁵	RAA : Tableau 3 IFS : Page 4, ligne 9	---	Non montré

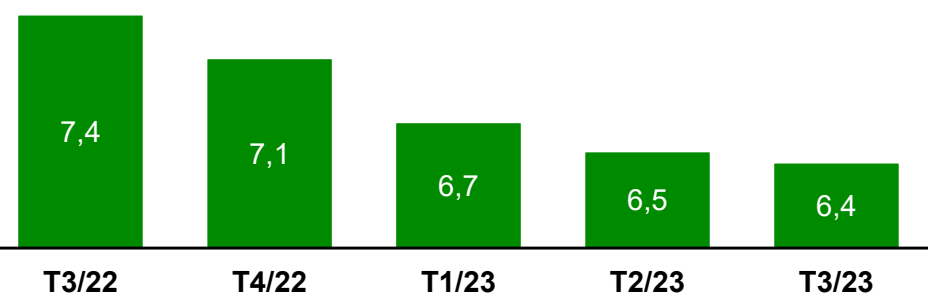
Gestion de patrimoine et TD Assurance

Volumes, marges et efficacité

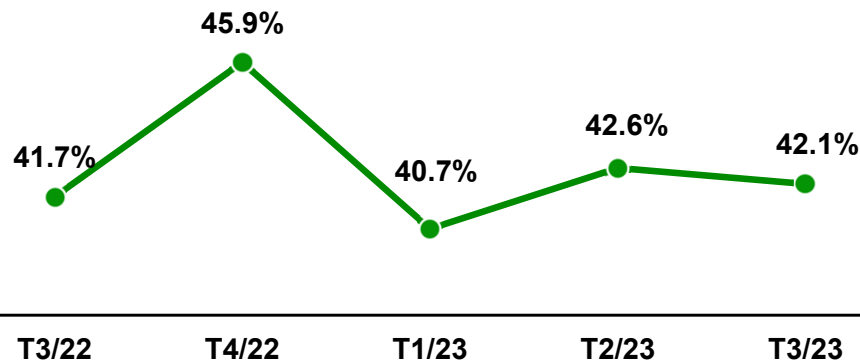
Primes d'assurance (en M\$)



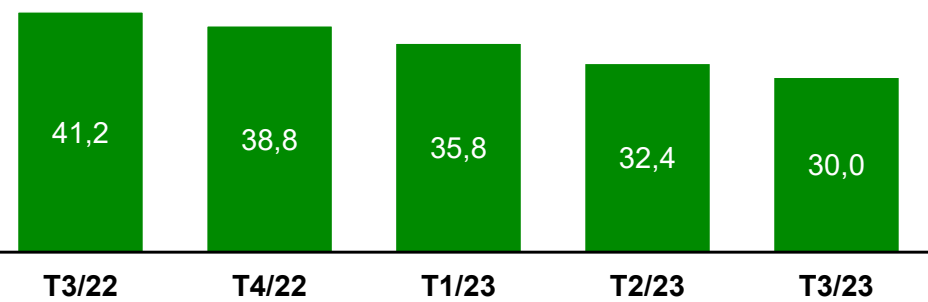
Moyenne des prêts (en G\$)



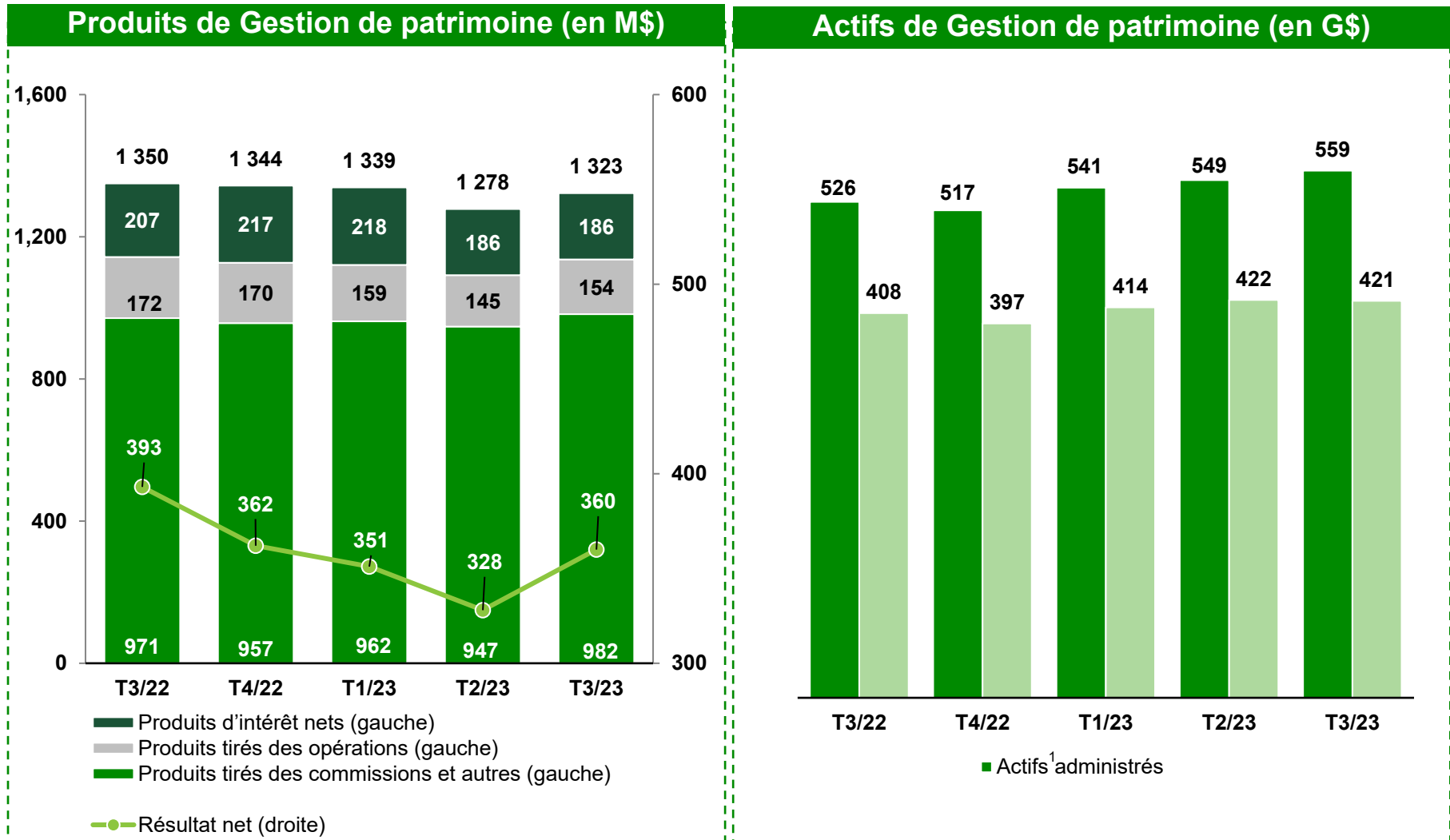
Ratio d'efficacité



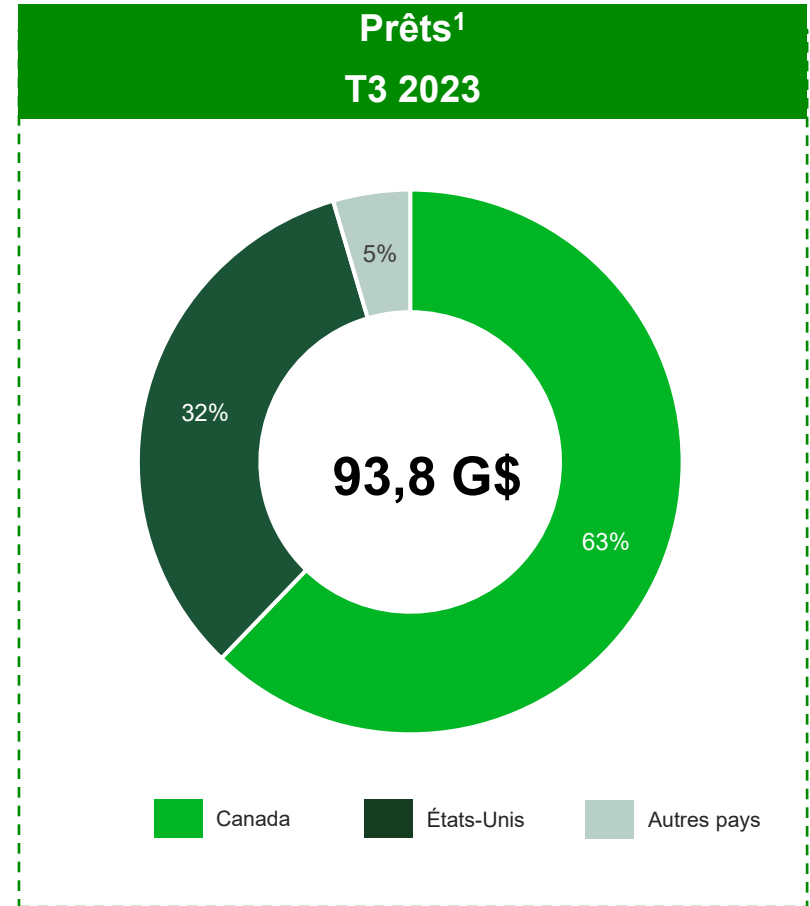
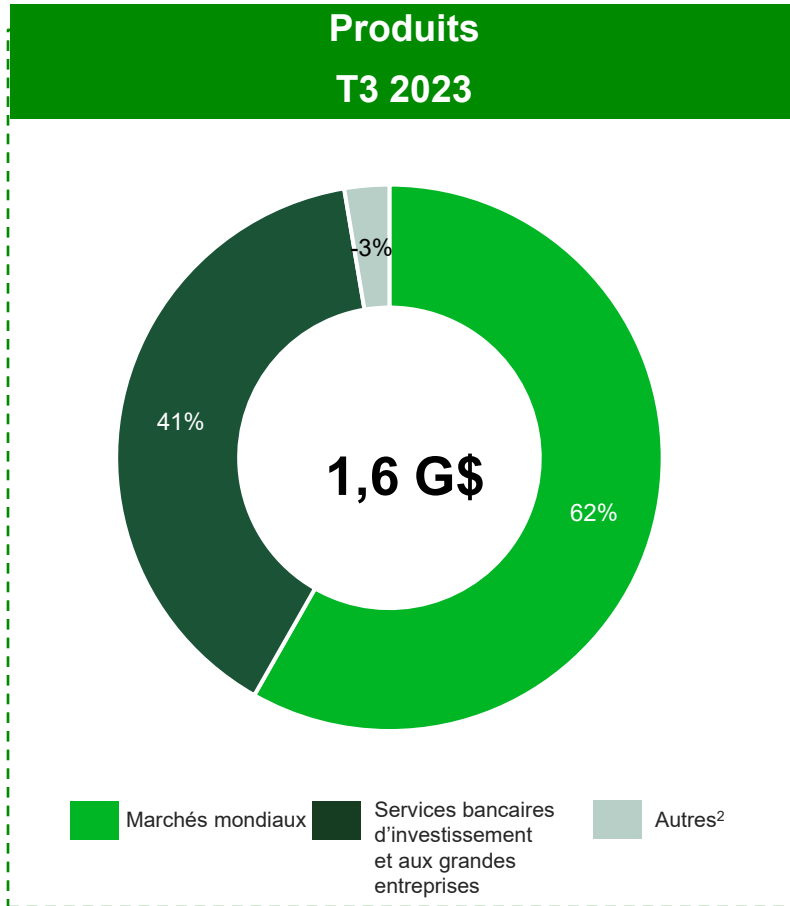
Moyenne des dépôts (en G\$)



Gestion de patrimoine et TD Assurance



Services bancaires de gros



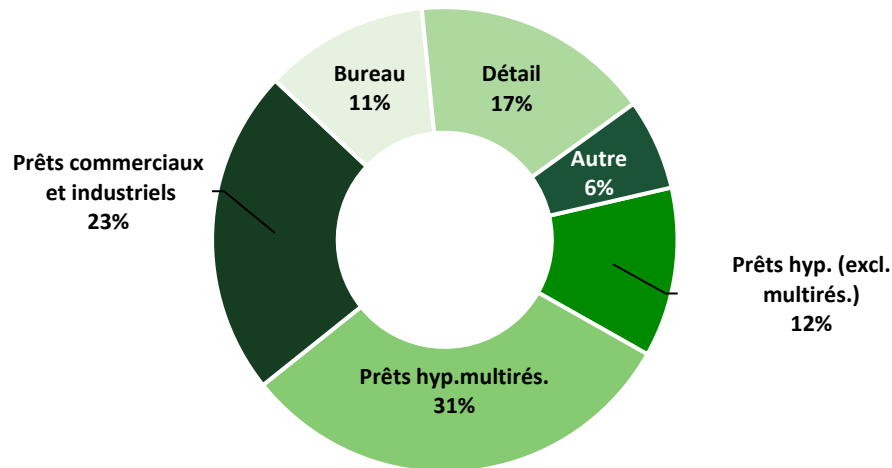
Portefeuille de prêts bruts

(acceptations bancaires comprises)

Soldes de fin de trimestre (en G\$, sauf indication contraire)	T2/23	T3/23
Portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	528,8	544,2
Services bancaires personnels	418,9	432,3
Prêts hypothécaires résidentiels	247,7	256,5
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	114,4	117,0
Prêts automobiles indirects	27,6	28,3
Cartes de crédit	17,8	18,7
Autres prêts aux particuliers	11,4	11,8
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	9,3	9,5
Services bancaires commerciaux (y compris Services bancaires aux PME)	109,9	111,9
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (montants en \$ US)	181,5	185,6
Services bancaires personnels	86,9	90,5
Prêts hypothécaires résidentiels	37,6	39,3
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ¹	7,4	7,5
Prêts automobiles indirects	27,4	28,7
Cartes de crédit	13,9	14,4
Autres prêts aux particuliers	0,6	0,6
Services bancaires commerciaux	94,6	95,1
Immobilier non résidentiel	19,6	19,9
Immobilier résidentiel	8,2	8,4
Commercial et industriel	66,8	66,8
Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.	64,1	58,9
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (en \$)	245,6	244,5
Portefeuille de Gestion de patrimoine et TD Assurance	7,2	7,3
Portefeuille des Services bancaires de gros	91,9	94,1
Autres²	4,3	5,1
Total³	877,8	895,2

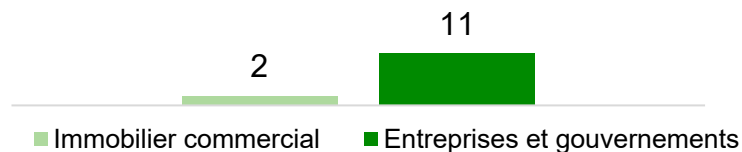
Immobilier commercial

Aperçu du portefeuille de Services immobiliers commerciaux : 91 G\$



- Des prêts hypothécaires multirésidentiels canadiens de 13,6 G\$ sont assurés par la Société canadienne d'hypothèques et de logement (SCHL).

Taux moyen mobile sur cinq ans de la PPC pour prêts douteux (pdb)

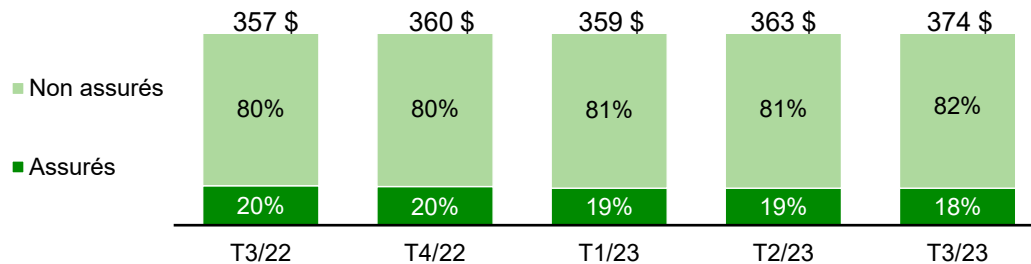


Faits saillants

- Le secteur de l'immobilier commercial représente 91 G\$ ou 10 % du total des acceptations et des prêts bruts de la Banque¹.
 - Le portefeuille est bien diversifié à l'échelle des secteurs géographiques et des sous-segments.
 - 57 % du portefeuille de l'immobilier commercial se trouve au Canada, et 43 % aux États-Unis.
 - Le secteur des bureaux représente environ 1 % du total des prêts et acceptations bruts de la TD.
- Le rendement du crédit est solide.
 - Le secteur de l'immobilier commercial a enregistré des pertes sur prêts moyennes sur cinq ans d'environ 2 pdb, comparativement au taux moyen de pertes plus généralisé de 11 pdb pour les entreprises et le gouvernement

Portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers (CGBI) au Canada

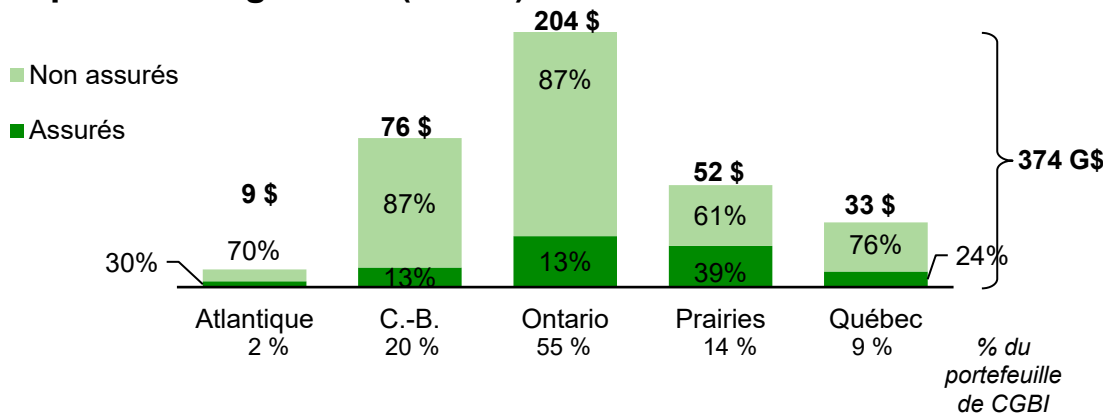
Volumes trimestriels du portefeuille (en G\$)



Portefeuille de CGBI au Canada – Rapport prêt-valeur (%)¹

	T3/22	T4/22	T1/23	T2/23	T3/23
Non assurés	47	49	51	53	52
Assurés	45	47	50	51	51

Répartition régionale² (en G\$)



Faits saillants

La qualité du crédit du portefeuille de CGBI au Canada est demeurée solide

- Cote de crédit moyenne³ de 793 pour le portefeuille non assuré; stable sur 3 mois
- Moins de 1 % du portefeuille de CGBI non assuré a un pointage du bureau de crédit de 650 ou moins et a un RPV supérieur à 75 %

Taux d'intérêt variable de 39 %, dont 23 % pour les prêts hypothécaires et 16 % pour les LDCVD

Renouvellement d'environ 9 % du portefeuille de CGBI⁴ au cours des 12 prochains mois

92 % du portefeuille de CGBI dans la catégorie Amortissables

- 74 % du portefeuille de LDCVD dans la catégorie Amortissables

La qualité du crédit garanti par des biens immobiliers consenti aux acheteurs de copropriétés et aux investisseurs⁵ est en phase avec le portefeuille global

- Le CGBI consenti aux acheteurs de copropriétés représente environ 15 % des CGBI en attente, dont 22 % étant assurés
- Le CGBI consenti aux investisseurs représente environ 10 % des CGBI en attente

Services bancaires personnels au Canada

Services bancaires personnels au Canada (T3/23)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	256,5	178	0,07
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	117,0	148	0,13
Prêts automobiles indirects	28,3	85	0,30
Cartes de crédit	18,7	101	0,54
Autres prêts aux particuliers	11,8	55	0,47
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	9,5	35	0,37
Total des Services bancaires personnels au Canada	432,3	567	0,13
Variation par rapport au T2/23	13,4	41	0,00

Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois, attribuable à ce qui suit :
 - Plus grande normalisation du rendement de crédit

Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur par région (en %) ^{1,2}

	T2/23			T3/23		
	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total
Atlantique	58	47	54	57	46	53
C.-B.	58	45	52	57	45	51
Ontario	57	45	51	56	43	50
Prairies	62	50	57	62	50	57
Québec	61	55	58	60	54	57
Canada	58	46	53	57	45	52

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada (T3/23)

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Services bancaires commerciaux ¹	111,9	743	0,66
Services bancaires de gros	94,1	86	0,09
Total des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada	206,0	829	0,40
Variation par rapport au T2/23	4,2	165	0,07

Répartition par secteur¹

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)
Immobilier résidentiel	28,1	7
Immobilier non résidentiel	25,6	90
Services financiers	33,2	2
Gouv./fonction publique/santé et services sociaux	15,8	176
Pétrole et gaz	2,9	30
Métaux et mines	3,0	36
Foresterie	0,8	1
Produits de consommation ²	10,0	137
Industriel / manufacturier ³	13,0	125
Agriculture	10,4	8
Industrie automobile	13,4	30
Autres ⁴	49,8	187
Total	206,0	829

Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois principalement attribuable à quelques emprunteurs de divers secteurs

Services bancaires personnels aux États-Unis

Services bancaires personnels aux États-Unis¹ (T3/23)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
<i>En dollars US, sauf indication contraire</i>			
Prêts hypothécaires résidentiels	39,3	332	0,84
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ²	7,5	174	2,33
Prêts automobiles indirects	28,7	170	0,59
Cartes de crédit	14,4	243	1,69
Autres prêts aux particuliers	0,6	5	0,74
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (en \$ US)	90,5	924	1,02
Variation par rapport au T2/23 (\$ US)	3,6	28	(0,01)
Opérations de change	28,7	294	N. d.
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (en \$ CA)	119,2	1 218	1,02

Portefeuille du CGBI aux É.-U.¹

Distribution du rapport prêt-valeur (RPV) indexé et cotes FICO mises à jour³

RPV estimatif actuel	Prêts hypothécaires résidentiels (en %)	LDCVD de premier rang (en %)	LDCVD de deuxième rang (en %)	Total (en %)
>80 %	7	1	6	6
De 61 à 80 %	36	12	35	35
<= 60 %	57	87	59	59
Cotes FICO actuelles > 700	93	87	86	92

Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois, attribuable à ce qui suit :
 - Plus grande normalisation du rendement de crédit

Services bancaires commerciaux aux États-Unis

Services bancaires commerciaux aux États-Unis¹ (T3/23)

<i>En dollars US, sauf indication contraire</i>	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Immobilier commercial	28,3	95	0,34
Immobilier non résidentiel	19,9	60	0,30
Immobilier résidentiel	8,4	35	0,42
Commercial et industriel	66,8	180	0,27
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (en \$ US)	95,1	275	0,29
Variation par rapport au T2/23 (\$ US)	0,5	90	0,09
Opérations de change	30,2	87	N. d.
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (en \$ CA)	125,3	362	0,29

Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois principalement attribuable à quelques emprunteurs de divers secteurs

Immobilier commercial

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Bureaux	4,2	52
Commerce de détail	5,3	5
Appartements	7,4	32
Résidentiel à vendre	0,1	-
Industriel	2,3	-
Hôtels	0,6	1
Terrains commerciaux	0,1	-
Autres	8,3	5
Total Immobilier commercial	28,3	95

Commercial et industriel

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Santé et services sociaux	11,2	28
Services professionnels et autres	8,2	27
Produits de consommation ²	6,3	24
Secteur industriel/manufacturier ³	6,5	75
Gouvernement/secteur public	12,1	2
Services financiers	8,0	1
Industrie automobile	3,8	2
Autres ⁴	10,7	21
Total Commercial et industriel	66,8	180

Notes explicatives des diapositives 4-6

Diapositive 4

1. La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS, les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque utilise également des mesures financières non conformes aux PCGR, telles que les résultats « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés) et les ratios non conformes aux PCGR, afin d'évaluer chacun de ses secteurs d'activité et de mesurer son rendement global. La Banque croit que les mesures financières non conformes aux PCGR et les ratios non conformes aux PCGR permettent au lecteur de mieux comprendre comment la direction évalue la performance de la Banque. Les mesures financières et les ratios non conformes aux PCGR utilisés dans le présent document ne sont pas définis par les IFRS et pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Aperçu des résultats financiers » du rapport aux actionnaires du T3 2023 de la Banque (accessible au www.td.com/francais/investisseurs et au www.sedar.com), lequel est intégré par renvoi, pour de plus amples renseignements, les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter et un rapprochement entre les résultats rajustés et les résultats comme présentés. Pour en savoir plus sur les éléments à noter, consulter la diapositive 23.
2. Pour obtenir des renseignements supplémentaires sur cette mesure, se reporter à la section « Glossaire » du rapport aux actionnaires du T3 2023 de la Banque, lequel est intégré par renvoi.
3. Cette mesure a été calculée conformément aux lignes directrices sur les normes de fonds propres du Bureau du surintendant des institutions financières Canada (BSIF).

Diapositive 5

1. Les dépôts des Services de détail aux États-Unis excluent les comptes de dépôts assurés de Schwab et de TD Ameritrade.
2. Comprend les actifs administrés et les actifs gérés, qui sont administrés ou gérés par Gestion de patrimoine et TD Assurance, les Services de détail aux États-Unis et les Services d'investissement TD, qui font partie des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada.
3. Consulter la diapositive 4, note 2.
4. Les dépenses par carte de crédit sont présentées comme le total des ventes au détail, après déduction des remboursements. Les dépenses par carte de débit sont également présentées après déduction des remboursements.
5. Le nombre moyen d'opérations (actions, options, CPG, fonds communs de placement, instruments du marché monétaire et obligations) durant la période, par jour de négociation.

Diapositive 6

1. À égalité en 2023. Pour en savoir plus sur le prix J.D. Power 2023, visiter le jdpower.com/awards.
2. Pour en savoir plus sur le prix J.D. Power 2023, visiter le jdpower.com/awards.

Notes explicatives des diapositives 7-10

Diapositive 7

1. Services bancaires personnels et commerciaux au Canada : D'après les Services bancaires personnels et les Services bancaires aux PME au Canada. Services de détail aux États-Unis : D'après les Services bancaires de détail et les Services bancaires aux PME aux États-Unis.
2. Utilisateurs actifs des services numériques sous forme de pourcentage de la clientèle totale. Les Services bancaires personnels et les Services bancaires aux PME au Canada ne comprennent pas les titulaires uniquement d'un prêt de FATD. Utilisateurs actifs des services numériques ayant ouvert au moins une session en ligne ou au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
3. Nombre d'utilisateurs actifs des services mobiles, en millions. Utilisateurs actifs des services mobiles ayant ouvert au moins une session au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
4. Il s'agit du nombre total d'ouvertures de session sur appareil mobile au Canada par des clients des Services bancaires personnels au Canada et des Services bancaires aux PME pour la période en question. Il s'agit du nombre total d'ouvertures de session sur appareil mobile aux États-Unis par des clients des Services bancaires de détail aux États-Unis et des Services bancaires aux PME pour la période en question.
5. La part d'opérations libre-service comprend toutes les opérations financières traitées au moyen de canaux non assistés (en ligne, mobile, GAB et système RVI).

Diapositive 10

1. Consulter la diapositive 4, note 1.
2. Avant la résiliation de l'entente de fusion, l'incidence de la stratégie visant à atténuer la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de la transaction avec First Horizon comprenait les éléments suivants, comptabilisés dans le secteur Siège social : i) les gains (pertes) liés à l'évaluation à la valeur du marché sur les swaps de taux d'intérêt, comptabilisés dans les produits autres que d'intérêts – T3 2023 : (125) M\$, T2 2023 : (263) M\$; T3 2022 : (721) M\$, ii) l'amortissement de l'ajustement au montant de base, lié aux relations de comptabilité de couverture de la juste valeur qui n'ont plus de désignation, et comptabilisé dans les produits d'intérêts nets – T3 2023 : 11 M\$; T2 2023 : 129 M\$; T3 2022 : 43 M\$, et iii) les produits d'intérêts (charges) comptabilisés dans les swaps de taux d'intérêt, reclassés de la catégorie Produits autres que d'intérêts à la catégorie Produits d'intérêts nets, sans aucune incidence sur le total du résultat net rajusté – T3 2023 : 23 M\$; T2 2023 : 311 M\$. Après la résiliation de l'entente de fusion, l'incidence de la stratégie est renversée grâce aux produits d'intérêts nets – T3 2023 : (63) M\$. Pour en savoir plus, consulter la section « Événements importants » du rapport aux actionnaires du T3 2023 de la Banque.
3. Incidence des opérations de change uniquement liée aux Services bancaires de détail aux États-Unis. Les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part des bénéfices nets revenant aux partenaires du PCS aux États-Unis et les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part des bénéfices nets revenant aux partenaires et des opérations de change, sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus sur la comptabilisation du programme des partenaires, voir les diapositives 24 et 25. Pour obtenir de plus amples renseignements sur ces mesures financières non conformes aux PCGR, consulter la diapositive 4, note 1.
4. Consulter la diapositive 4, note 2.

Notes explicatives des diapositives 11-14

Diapositive 11

1. Consulter la diapositive 4, note 1.
2. La marge d'intérêt nette est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens. Les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de la marge d'intérêt nette sont une mesure financière non conforme aux PCGR. La marge d'intérêt nette et les actifs porteurs d'intérêts moyens ne sont pas définis par les IFRS et ils pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.
3. Consulter la diapositive 4, note 2.

Diapositive 12

1. Consulter la diapositive 4, note 1.
2. La marge d'intérêt nette du secteur Services de détail aux États-Unis est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens, sans tenir compte de l'incidence liée aux conventions sur les comptes de passage et de l'incidence des dépôts intersociétés et des sûretés sous forme de trésorerie, ce qui, selon la direction, reflète mieux le rendement du secteur. De plus, le revenu d'intérêt non imposable est rajusté pour refléter sa valeur avant impôts. Les produits d'intérêts nets et les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de cette mesure sont des mesures financières non conformes aux PCGR.
3. Les charges autres que d'intérêts rajustées n'incluent pas les charges d'acquisition et d'intégration ni les charges liées à la résiliation de l'accord de transaction avec First Horizon – T3 2023 : 84 M\$ ou 63 M\$ US (63 M\$ ou 48 M\$ US après impôts); T2 2023 : 154 M\$ ou 113 M\$ US (116 M\$ ou 85 M\$ US après impôts).

Diapositive 13

1. Tient compte des actifs administrés par les Services d'investissement TD, qui font partie du segment des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada.

Diapositive 14

1. Consulter la diapositive 4, note 1.
2. Les charges autres que d'intérêts rajustées ne tiennent pas compte des charges d'acquisition et d'intégration principalement pour l'acquisition de Cowen – T3 2023 : 143 M\$ (105 M\$ après impôts); T2 2023 : 73 M\$ (63 M\$ après impôts).
3. Consulter la diapositive 4, note 2.
4. Comprend des produits d'intérêts nets (en équivalence fiscale) de 8 M\$ (T2 2023 : 285 M\$; T3 2022 : 567 M\$), ainsi que des produits liés aux activités de négociation (perte) de 618 M\$ (T2 2023 : 197 M\$; T3 2022 : (20) M\$). Les produits liés aux activités de négociation (en équivalence fiscale) sont une mesure financière non conforme aux PCGR qui n'est pas définie par les IFRS et qui pourrait ne pas être comparable à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.

Notes explicatives de la diapositive 15

Diapositive 15

1. Consulter la diapositive 4, note 1.
2. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises se rapporte aux immobilisations incorporelles acquises dans le cadre d'acquisitions d'actifs ou de regroupements d'entreprises, y compris aux montants après impôts pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises attribuables à la quote-part du résultat net de la participation dans Schwab, comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T3 2023 de la Banque, accessible sur notre site Web au www.td.com/francais/investisseurs.
3. Les charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab comprennent les propres coûts d'intégration et d'acquisition de la Banque, ainsi que la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration de TD Ameritrade par Schwab après impôts, postes qui ont tous deux été comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T3 2023 de la Banque.
4. Avant la résiliation de l'entente de fusion, l'incidence de la stratégie visant à atténuer la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de la transaction avec First Horizon comprenait les éléments suivants, comptabilisés dans le secteur Siège social : i) les gains (pertes) liés à l'évaluation à la valeur du marché sur les swaps de taux d'intérêt, comptabilisés dans les produits autres que d'intérêts – T3 2023 : (125) M\$, T2 2023 : (263) M\$; T1 2023 : (998) M\$; T3 2022 : (721) M\$, ii) l'amortissement de l'ajustement au montant de base, lié aux relations de comptabilité de couverture de la juste valeur qui n'ont plus de désignation, et comptabilisé dans les produits d'intérêts nets – T3 2023 : 11 M\$; T2 2023 : 129 M\$; T1 2023 : 122 M\$; T3 2022 : 43 M\$, et iii) les produits d'intérêts (charges) comptabilisés dans les swaps de taux d'intérêt, reclassés de la catégorie Produits autres que d'intérêts à la catégorie Produits d'intérêts nets, sans aucune incidence sur le total du résultat net rajusté – T3 2023 : 23 M\$; T2 2023 : 311 M\$; T1 2023 : 251 M\$. Après la résiliation de l'entente de fusion, l'incidence de la stratégie est renversée grâce aux produits d'intérêts nets – T3 2023 : (63) M\$.
5. Dans la cause *US Rotstain c. Trustmark, National Bank, et al.*, la Banque a conclu, le 24 février 2023, un accord de règlement de principe (le « règlement » ou l'« accord ») relatif au litige impliquant Stanford Financial Group (le « litige Stanford »), au titre duquel la Banque versera un montant de 1,205 G\$ US au séquestre pour la Stanford Receivership Estate. Aux termes de l'accord, la TD a conclu un règlement avec le séquestre, l'Official Stanford Investors Committee et d'autres plaignants dans le litige. Ces parties ont convenu de renoncer à toute réclamation actuelle ou future découlant du litige concernant Stanford ou liée au litige. À la suite de cet accord, la Banque a enregistré une provision d'environ 1,6 G\$ avant impôts (1,2 G\$ après impôts) au premier trimestre de 2023. La Banque a constaté une perte de change de 39 M\$ (28 M\$ après impôts) au deuxième trimestre de 2023, reflétant l'incidence de la différence entre le taux de change utilisé pour comptabiliser la provision (en vigueur à partir du 31 janvier 2023) et le taux de change au moment où le règlement a été conclu.
6. Consulter la diapositive 4, note 2.

Notes explicatives des diapositives 16-20

Diapositive 16

1. Les mesures relatives au capital et aux liquidités à la diapositive 16 ont été calculées conformément aux lignes directrices Normes de fonds propres, Exigences de levier et Normes de liquidité du Bureau du surintendant des institutions financières.
2. La conversion de change sur les actifs pondérés en fonction des risques a une incidence négligeable sur le ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires, ce dernier faisant l'objet d'une couverture de change; exclusion faite de la diminution des actifs pondérés en fonction des risques découlant de la cessation des activités de Cowen, y compris de la migration de certains portefeuilles acquis d'une méthodologie standard à une méthodologie interne, de la vente d'entreprises secondaires et des coûts d'intégration.

Diapositive 17

1. Les formations de prêts douteux bruts représentent les ajouts aux acceptations et prêts douteux pendant le trimestre, à l'exclusion de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
2. Ratio de formation de prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.

Diapositive 18

1. Les prêts douteux bruts ne tiennent pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
2. Ratio des prêts douteux bruts : prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts par portefeuille.

Diapositive 19

1. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
2. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations.
3. Le ratio PPC net des Services de détail aux États-Unis exclut les pertes sur créances associées à la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.
4. Le ratio PPC brut des Services de détail et des Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis comprend la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.

Diapositive 20

1. Consulter la diapositive 19, note 1.
2. Les PPC pour prêts douteux représentent la PPC à l'étape 3 en vertu de la norme IFRS 9; les PPC pour prêts productifs représentent les actifs financiers, les engagements de prêts et les garanties financières aux étapes 1 et 2.

Notes explicatives des diapositives 21-23

Diapositive 21

1. Consulter la diapositive 19, note 1.
2. Ratio de couverture : provision totale de pertes sur prêts sous forme de pourcentage des prêts bruts et acceptations.
3. La quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U. renvoie à la quote-part des partenaires des programmes de détaillants associée à la PPC du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.
4. Prêts à la consommation et autres prêts aux particuliers comprend les portefeuilles de LDCVD, de prêts auto indirects et les autres portefeuilles de services bancaires personnels.

Diapositive 23

1. Le résultat par action est calculé en divisant le résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires par le nombre moyen pondéré d'actions en circulation au cours de la période. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.
2. Cette colonne renvoie à certaines pages et lignes de la trousse Information financière supplémentaire du T3 2023 de la Banque.
3. Consulter la diapositive 15, note 2.
4. Consulter la diapositive 15, note 3.
5. Les charges d'acquisition et d'intégration, y compris les charges de la période considérée liées à la résiliation de l'accord de transaction avec First Horizon, sont comptabilisées dans les secteurs Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T3 2023 de la Banque.
6. Consulter la diapositive 15, note 4.
7. Consulter la diapositive 4, note 1.

Notes explicatives de la diapositive 25

Diapositive 25

1. Consulter la diapositive 4, note 1.
2. Le revenu net avant provision est une mesure financière non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en soustrayant les charges des produits. Au niveau de la Banque, la TD calcule le revenu net avant provision en établissant la différence entre les produits rajustés (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et les charges rajustées (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du revenu net avant provision qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
3. À l'échelle du secteur, la TD calcule le revenu net avant provision en établissant la différence entre les produits rajustés et les charges rajustées dans la devise source. Pour les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, la croissance du revenu net avant provision sur 12 mois est de 9 % (revenu net avant provision pour le T3 2023 de 4 570 M\$ - 1 895 M\$ = 2 675 M\$; revenu net avant provision pour le T3 2022 de 4 260 M\$ - 1 807 M\$ = 2 453 M\$). Pour les Services de détail aux États-Unis, la croissance du revenu net avant provision sur 12 mois est de 9 % (revenu net avant provision pour le T3 2023 de 2 642 M\$ US - 1 439 M\$ US = 1 203 M\$ US; revenu net avant provision pour le T3 2022 de 2 409 M\$ US - 1 310 M\$ US = 1 099 M\$ US).
4. Le levier d'exploitation est un ratio non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en divisant la croissance des produits par la croissance des charges. Au niveau de la Banque, la TD calcule le levier d'exploitation en établissant la différence entre le pourcentage de la variation des produits rajustés (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et le pourcentage de la variation des charges rajustées (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du levier d'exploitation qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
5. Ajusté pour tenir compte de l'incidence du taux de change pour les Services bancaires de détail aux États-Unis à l'aide des montants dans la devise source. Ces rajustements sont effectués pour tenir compte de mesures qui, selon la Banque, reflètent mieux le rendement sous-jacent.
6. Consulter la diapositive 12, note 3.
7. Ajusté pour tenir compte de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, tel qu'il est présenté à la ligne 14 de la page 7 de la trousse Information financière supplémentaire du T3 2023 de la Banque (produits [pertes] sur les Instruments financiers désignés à la juste valeur par le biais du résultat net liés à des filiales d'assurance).
8. Ajusté pour tenir compte de l'incidence des exigences comptables sur le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis. La soustraction de la quote-part de PPC des partenaires élimine une source de volatilité qui ne reflète pas l'exposition économique sous-jacente de la Banque. Cela peut se faire en ajoutant les PPC du secteur Siège social (qui représentent seulement la quote-part de PPC des partenaires) aux charges autres que d'intérêts. Voir la diapositive 24 pour obtenir de plus amples renseignements.
9. Les mesures de la ligne 13 reflètent les rajustements décrits aux lignes 9 à 12 de la diapositive 25.
10. Abstraction faite de l'incidence de la quote-part revenant aux partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis, la croissance des charges sur 12 mois aurait été de 17,2 % (6 473 M\$ au T3 2023 et 5 524 M\$ au T3 2022, soit une augmentation de 950 M\$ sur 12 mois).

Notes explicatives des diapositives 28-30

Diapositive 28

1. Les dépôts des Services de détail aux États-Unis excluent les dépôts de la convention sur les comptes de dépôt assurés Schwab.
2. La concentration des dépôts de gros par les principaux déposants comprend toutes les transactions bancaires mondiales (c'est-à-dire les dépôts des grandes entreprises).
3. La concentration des dépôts totaux de la Banque par les principaux déposants ne comprend pas les papiers commerciaux ou les certificats de dépôt. Cette information se fonde sur les 20 principaux déposants globaux et non sur la somme de tous les 20 principaux déposants.
4. La concentration des dépôts d'entreprises totaux par secteur d'activité comprend les dépôts des grandes entreprises, les dépôts commerciaux et les dépôts des Services bancaires aux PME; elle comprend les dépôts à terme, mais pas les papiers commerciaux ni les certificats de dépôt. Les soldes des comptes personnels n'ont aucune incidence sur le chiffre global.
5. Source : Comptes rendus d'appel au 30 juin 2023. Les dépôts garantis sont des dépôts pour lesquels la TD est tenue de donner des titres en garantie ou d'utiliser des lettres de crédit pour les protéger au-delà du régime d'assurance de la FDIC.
6. Dépôts non assurés par la FDIC.

Diapositive 29

1. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.

Diapositive 30

1. Consulter la diapositive 14, note 4.
2. L'impact de certaines activités de gestion de la trésorerie et du bilan concernant le secteur des Services de détail aux États-Unis est comptabilisé dans les résultats du secteur Siège social.
3. Consulter la diapositive 29, note 1.
4. Consulter la diapositive 4, note 1.
5. Ratio d'efficience des Services de détail aux États-Unis comme présenté en dollars US.
6. Comptes de dépôt assurés.

Notes explicatives des diapositives 31-32

Diapositive 31

1. La quote-part du résultat net en dollars US revenant à la TD correspond à l'apport en dollars CA du résultat net de Schwab au secteur Services de détail aux États-Unis, tel qu'il est indiqué dans les rapports aux actionnaires de la Banque (www.td.com/francais/investisseurs) pour les trimestres concernés, divisé par le taux de change moyen. Pour de plus amples informations, consulter le communiqué de presse sur les résultats de Schwab, au <https://www.aboutschwab.com/investor-relations>.
2. Consulter la diapositive 4, note 1.
3. Le résultat net non conforme aux PCGR est une mesure financière non conforme aux PCGR comme il est indiqué dans le règlement G de la SEC. Schwab désigne le résultat net non conforme aux PCGR comme un résultat net rajusté afin d'annuler l'incidence après impôts de l'amortissement d'immobilisations incorporelles acquises et de charges liées à l'acquisition et à l'intégration. Schwab considère le résultat net non conforme aux PCGR comme une importante mesure de son rendement financier, car il exclut certains éléments pouvant ne pas être garants des résultats d'exploitation de base et des perspectives d'affaires de Schwab, et qu'il peut s'avérer utile pour évaluer le rendement opérationnel du secteur et faciliter une comparaison significative entre les résultats de Schwab pour la période en cours et ceux des périodes antérieures et futures. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises est exclu, car la direction ne le considère pas comme garant du rendement sous-jacent de Schwab. Le résultat net non conforme aux PCGR devrait être considéré comme un ajout, et non un substitut, du résultat net conforme aux PCGR.

Diapositive 32

1. La quote-part de la Banque du résultat de Schwab est présentée avec un décalage d'un mois.
2. Comprend l'incidence nette des rajustements de gestion interne qui sont reclassés vers d'autres lignes de rapport dans le secteur Siège social.
3. Les montants après impôts pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises et la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration relativement à l'acquisition de TD Ameritrade par Schwab sont comptabilisés à la quote-part du résultat dans le secteur Siège social, lequel figure à la page 14 de la trousse Information financière supplémentaire du T3 2023 de la Banque comme présenté seulement.
4. Les propres coûts d'intégration de la Banque liés à la transaction avec Schwab ce trimestre (38 M\$ avant impôts ce trimestre) sont présentés comme des charges autres que d'intérêts du Siège social. Dans le tableau 15 du rapport aux actionnaires du T3 2023, les charges d'acquisition et d'intégration de 54 M\$ (avant impôts) comprennent la quote-part de la Banque des coûts de Schwab et les propres coûts d'intégration de la Banque.
5. Consulter la diapositive 4, note 1.

Notes explicatives des diapositives 34-37

Diapositive 34

1. Consulter la diapositive 13, note 1.

Diapositive 35

1. Le portefeuille des prêts bruts moyens comprend le montant brut des prêts et des acceptations bancaires pour les activités des Services bancaires de gros, à l'exception des lettres de crédit et ne tient pas compte des garanties en espèces, des swaps sur défaillance de crédit et de la provision pour pertes sur créances.
2. La catégorie « Autres » comprend les portefeuilles de placement et les autres redressements comptables.

Diapositive 36

1. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.
2. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts comptabilisés dans le secteur Siège social.
3. Comprend les prêts évalués à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global.

Diapositive 37

1. Acceptations bancaires et prêts bruts en cours et pourcentage des acceptations bancaires et prêts bruts en cours.

Notes explicatives des diapositives 38-40

Diapositive 38

1. Le rapport prêt-valeur actuel du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} et pondéré en fonction de l'exposition totale, en fonction du solde à payer du prêt hypothécaire ou de la limite de crédit autorisée de la LDCVD pour les risques assurés et non assurés. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} est une marque de commerce de Teranet Enterprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence. Les données et les indicateurs de l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} sont utilisés avec la permission de Teranet Inc. et de la Banque Nationale du Canada. Le contenu de ce document et les produits qui y sont liés ne sont ni approuvés, vendus ou promus par Teranet, la Banque Nationale du Canada, ou leurs fournisseurs ou sociétés affiliées. Ni Teranet, la Banque Nationale du Canada ou leurs concédants de licence de données tiers, ni leurs sociétés affiliées, ne donnent aucune garantie, expresse ou implicite, et nient expressément toute garantie portant sur la qualité marchande, le caractère adéquat pour un objectif ou usage particulier, la pertinence, l'exactitude, l'opportunité ou l'exhaustivité relatives au produit ou à des produits connexes. Sans limiter la généralité de ce qui précède, en aucune circonstance Teranet, la Banque Nationale du Canada, leurs concédants tiers ou leurs sociétés affiliées ne seront responsables des dommages ou des pertes résultant d'erreurs, d'omissions ou de retards liés à la diffusion de l'indice, ni de tout dommage direct, spécial, punitif ou accessoire, même s'ils ont été informés de la possibilité de tels dommages, que ce soit en vertu de la théorie de la responsabilité contractuelle, délictuelle, sans faute ou autre.
2. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.
3. La cote de crédit moyenne est pondérée selon l'exposition.
4. Elle ne tient pas compte de la portion renouvelable de la LDCVD.
5. Le CGBI consenti aux investisseurs représente le CGBI pour lequel la garantie est un immeuble de placement non occupé par le propriétaire.

Diapositive 39

1. Consulter la diapositive 38, note 1.
2. Consulter la diapositive 38, note 2.

Diapositive 40

1. Comprennent les prêts des Services bancaires aux PME et les prêts sur cartes de crédit Affaires.
2. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.
3. Le secteur industriel/manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et les Services bancaires de gros.
4. La catégorie « Autres » comprend : l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les services, notamment professionnels, ainsi que d'autres secteurs.

Notes explicatives des diapositives 41-42

Diapositive 41

1. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
2. Consulter la diapositive 36, note 1.
3. Le rapport prêt-valeur est calculé selon le Loan Performance Home Price Index à compter de juillet 2023, en fonction du solde à payer du prêt hypothécaire ou de la limite de crédit autorisée de la LDCVD. Cotes FICO mises à jour en juillet 2023.

Diapositive 42

1. Consulter la diapositive 41, note 1.
2. Consulter la diapositive 40, note 2.
3. Consulter la diapositive 40, note 3.
4. La catégorie « Autres » comprend : l'agriculture, l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les produits forestiers, les métaux et mines, les produits pétroliers et gaziers ainsi que d'autres secteurs.

Coordonnées des Relations avec les investisseurs

Numéro de téléphone :

416-308-9030 ou 1-866-486-4826

Adresse courriel :

tdir@td.com

Site Web :

www.td.com/francais/investisseurs